

干冲村的『三原色』



从巧家县城出发,沿金沙江一路向西南而行,山势渐陡。巧家县蒙姑镇干冲村,就藏在这片“三山夹一谷”的山峦褶皱里。数万年前洪水奔涌而过,留下沧海桑田的印记;如今金沙江在村前蜿蜒流淌,年复一年,看着这方水土上的人们,用3种颜色染出了日子的新模样。

绿桑白茧

干冲村的蚕桑产业,要从1986年说起。

那年,村民杨仕能从四川背回来一包蚕种,孵化出的蚕宝宝在几户人家安了家。“一开始只有3户村民尝试养蚕。”村党总支书记周世林说,“到了1991年,养蚕户才发展到10多户。”

起初村民养蚕没经验,蚕茧产量不理想。直到1999年,村里组织大伙去四川考察学习,又请来技术人员培训桑农,蚕桑产业才算走上正轨。靠着“先进”带“后进”的传帮带,村里逐渐形成了“全村种桑、户户养蚕”的发展局面。

汪玉明是第一批养蚕的农户,一干就是20多年。走进他的蚕房,大半“格子房”已经空了,他和老伴正细心地取茧,雪白的蚕茧被整齐码放在一旁。

“每年农历三月开始养第一季蚕,后面五月、七月、八月各续养一季,全年蚕种饲养量在14张左右。”汪玉明掰着指头算账,自家4亩桑园,每年养蚕收入3万多元,行情好的年份近5万元。“今年又扩种了5亩桑树,等年底把蚕房翻新一下,规模就能扩大了。”

如今,干冲村5个村民小组共有200多户蚕农,家家户前屋后都种上了桑树。白墙黛瓦掩映在桑林间,放眼望去,满眼翠绿。

周世林站在田埂上,望着这片桑林说:“全村桑树种植面积有300多亩,每年养蚕400张左右,蚕桑产业产值达70多万元。蚕茧收购价格稳定,大伙发展信心十足,不少农户不光养蚕,还用桑叶喂牛羊。”

绿的是桑,白的是茧,一绿一白之间,藏着干冲人安稳的盼头。

金叶飘香

海拔1600米以上,又是另一番景象。连片的烟田顺着山坡铺开,烟株从地膜里冒出来,叶片舒展着,在阳光下泛着油绿的光泽。这里海拔高、光照充足,是昭通市级烤烟样板区。

干冲村的烤烟种植历史,比蚕桑产业更为久远。20世纪70年代,以生产队为单位集中种植;包产到户后,家家户户开始自己种植。

村委会副主任吕太发说:“村集体有100多亩烤烟种植地,承包出去每年有3万多元的收入。承包方就近招工,一年用工上万人次,带动群众增收70多万元。”

但大多数村民还是选择自己种植。每年开春,村委会便主动对接辖区烟叶工作站,请技术人员来进行技术指导。翻地、选种、育苗,每个环节都有技术人员把关。最让村民放心的是,每逢烟苗生长的关键期,党员志愿服务队和技术人员就一起下地,手把手教、面对面讲。种了多年烤烟的村民钱仁彩笑道:“什么时候该干什么,他们都会提醒,我们只管放心种烤烟。”

2025年,全村51户烟农种了3545担烤烟,产值630多万元。油绿的烟叶从地里采收回来,经过烘烤后变成一片片金黄,这抹颜色,是干冲人心里最踏实的底色。

榴红如火

除蚕桑和烤烟两大特色产业之外,干冲人又培育出一抹鲜亮的产业红。



近期,该村牛筋树小组的石榴基地里,果农忙着给青石榴套袋,不到半个月,20多万个纸袋就挂满了枝头。

“天气一热,石榴熟得快,套晚了容易滋生病虫害。”村民陈开贵说,“原本要20多天的活计,我们不到半个月就干完了。”

石榴在干冲村种植的时间不长。2019年,村里想培育新产业,为此去了不少地方进行考察,最终选定石榴。因为它喜光耐热、需水量较低,干冲村中低海拔的干热河谷气候正合适种植。村集体率先试种了15亩示范田。

如今,依托“党建引领+集体经济+大户示范”模式,全村石榴种植面积已有200多亩,村里还专门聘请专家提供全年技术指导。种植的石榴从2023年开始挂果,挂果面积从80亩扩大到200多亩,累计产量400多吨,实现产业收入320多万元。

“以前不少村民选择外出务工,现在都回来管护石榴树了,在家门口就能增收,赚钱顾家两不误。”陈开贵说这话时,语气里是藏不住的高兴。

如今的干冲村,除了这三大产业,还在探索种植芒果、枇杷等水果。每一抹产业亮色,都浸润着耕耘的汗水,也承载着乡村发展的希望。

从绿桑白茧到金叶飘香,再到榴红满枝,干冲人以实干为笔,在“三山夹一谷”的山水间,绘就了一幅产业兴旺的乡村振兴多彩画卷。



干冲村位于巧家县蒙姑镇东北部,全村国土面积16.53平方公里,下辖15个村民小组,共642户2664人。村党总支下设3个党支部,现有党员53名。

干冲村年均降水量700毫米,年均气温18.5℃,耕地面积5348亩,平均海拔约1200米,显著的立体气候造就了多元产业发展格局。近年来,干冲村坚持以“党建引领+集体经济+大户示范”发展模式,推动村内蚕桑、烤烟等传统产业提质增效,带动石榴、芒果、枇杷等水果产业从“单打独斗”向

(本版文图除署名外,均由通讯员张玉霞采写、拍摄)

干冲村

“抱团发展”转变,干群同心绘就“乡村美、产业兴”的幸福画卷。

这片土地承载了干部群众最深沉的爱意:村组干部数十年如一日的付出,筑牢了乡村振兴的基石;63名网格员日积月累的积分,绘就了基层治理的图景;村规民约里延续36年的准则,续写着乡风文明的华章。如今的干冲村,既有绿美乡村之貌,更有团结干事之风,正迈着铿锵的步伐,“干”在民生发展实处,“冲”在乡村振兴大道上。

吴兴祥:

羊棚里话发展



沿着宽敞整洁的公路走进干冲村二组,吴兴祥家的院门前种着木瓜、李子和杉树,绿意盎然,格外静谧。顺着硬化过的户间道路往上走百余米,72岁的吴兴祥正在羊棚里打扫过道。虽然已是满头白发,但他身姿挺拔、嗓门洪亮。

“我1973年当兵,立过三等功,1980年退伍。”说起当兵的经历,吴兴祥满脸自豪。退伍后,他外出打了几年工,便回到干冲村,种地、搞养殖,一待就是几十年。

谈起身边的变化,吴兴祥打开了话匣子:“1997年以前,这里没有路,赶集要沿着山沟走,小路又窄又危险。后来修了土路,出行才慢慢方便起来。2016年以后,大路、小组路、户间道路都硬化了,出行方便多了。2年前,云南大学附属医院驻村工作队还给我们安装了路灯,晚上也亮堂了。”

2019年,吴兴祥的二儿子务工返乡,

把羊棚翻新后搞起了养殖。“现在养了100多只羊,一年能卖10万元左右。”吴兴祥笑着说,“路修好了,儿子2年前买了辆二手面包车,每天开车上山割草,回家后用机器把草料和玉米秸秆打碎,省时又省力。”

在吴兴祥看来,村里对产业的发展很上心,不管是养殖产业还是种植产业,都积极为大家争取技术指导和政策支持。“现在村里不管是养牛、养羊、养蚕,还是种烤烟、石榴、芒果,样样都干得有声有色。”他说。

物质生活改善了,精神生活也日渐丰富起来。各小组的活动场地陆续添置了健身器材,农家书屋全年开放,村里还时常组织大家看电影。“这日子,是越过越有奔头了。”吴兴祥笑着说。

从羊肠小道到宽敞的水泥路,从低矮土房到崭新砖房,从外出务工到返乡发展,吴兴祥一家的生活变化,正是干冲村这些年发展的缩影。如今,干冲村的村组道路硬化率达100%,户间道路硬化率超60%,产业发展势头良好,人均收入持续增长,干部群众心往一处想、劲往一处使,日子越过越红火。

指尖助农敲开“致富门”

李培健



干冲村地形以沟壑为主,立体气候明显,产业类型多样。1400米以下区域以石榴、芒果等水果种植为主,1600米以上区域以烤烟种植和牛羊养殖为主。因地处山区,优质的农产品往往“藏在深山无人知”。每到丰收时节,看着乡亲们辛苦劳作的成果滞销积压,我很是焦急。

一次偶然的机会,我在短视频平台刷到助农直播,心里萌生了一个念头:别人可以通过直播带货,我为什么不能试试?2025年7月,我拿起手机,打开抖音,以驻村第一书记的身份注册了账号。

万事开头难。没有专业设备、不懂拍摄技巧、不会剪辑、不会写文案……面对一个个问题,我只能用手机不断拍摄、调整角度,不厌其烦;同时反复观看优质助农视频,摘录优秀文案、模仿学习。在无数个深夜潜心钻研,不断提升自身能力。

刚开始发布作品时,流量低迷,订单更是少得可怜。有村民半信半疑地说:“种了一辈子地,哪能靠手机就把东西卖

出去?”

但我没有放弃。清晨去果园拍摄挂满枝头的鲜果,午后去菜地记录蔬菜自然生长的状态。用朴实直白的文案,介绍村里农产品的生长环境、种植方式,如展现乡亲们日出而作、日落而息的耕耘日常。慢慢地,真实质朴的视频打动了越来越多网友,播放量也从最初的1000多,涨到了现在的11万多,村里的农产品也渐渐打开了销路。截至今年5月,已通过短视频平台帮助村民销售枇杷200余箱、石榴20余箱,介绍客商20余人,带动销售2000斤以上。我们的农产品正逐步走出大山,销往全国。

更令人欣慰的是村民观念的转变。以前大家觉得在网上卖东西不靠谱,现在越来越多村民主动询问拍摄、剪辑技巧,年轻人也跃跃欲试。看着昔日面朝黄土背朝天的村民,如今开始对着镜头介绍自家水果,这份转变比销量更让人高兴。

指尖助农实践让我明白,短视频助农,卖出去的不仅是农产品,还有乡村发展的希望与底气。乡村振兴之路漫漫,但只要前行的方向正确,就不怕路途遥远。

图①:远眺干冲村。
图②:蚕茧。
图③:枇杷丰收。



小积分 大治理

在干冲村村委会的墙上,贴着一张积分兑换表。每到季度末,村民就能凭累积的积分兑换洗衣粉、卫生纸、食用油、糖果等物品。

松林坪小组的吴洪开,以前是村里的小组长,一干就是20年。前两年村里划分网格,他主动报名,成为一名网格员。“当了多年小组长,村里的情况都熟,再多干点也不算什么。”吴洪开说。

网格员要管的事不少:矛盾调解、医保收缴、政策宣传、产业发展动员……吴洪开都办得妥妥帖帖。两年来,他最上心的事就是攒积分。

“刚刚调处了一起纠纷,加了25分。”吴洪开掰着手指头算,“这个季度再加把劲,月底就能给孙子换点糖果。”他腼腆地笑了笑:“全靠乡亲们信任,工作才能顺利推进。我就想多做点实事、好事。”

在干冲村,像吴洪开这样的网格员有16名,微网格员47名。63人分布在63个网格里,既是基层治理的一线力量,也是村民的贴心人。“爱心超市”就是把他们的付出都量化为积分,转化为实惠。

“从2024年10月至今,累计兑换了1994分。”村

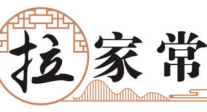
党总支书记周世林说,“积分兑换的东西虽然不是贵重物品,但都是大家看得到、摸得着、用得上的。参与大扫除能加分,劝阻不文明行为能加分,参加志愿服务也能加分。久而久之,主动干事的人越来越多了。”

村里老人感叹:“村里环境越来越好,邻里关系也更亲近,小积分发挥了大作用。”

蒙姑镇划分为115个网格、396个微网格,选聘网格长114名、网格员113名、微网格员396名,累计走访4万余人次,开展暖心服务1200余次。群众的烦心事有人管、困难有人帮,基层治理的触角延伸至家家户户。

“三锅庄小组,舒天有,25分。”村委会工作人员在表格上写下一行字。2026年第二季度的积分兑换开始了。一场你追我赶的“攒积分”热潮,在干冲村悄然涌动。

一张表格,63个网格、63个网格员、1994分,充分激发了村民的参与热情,人人参与、人人尽责的基层治理格局正逐步形成。



一场持续36年的“绿色约定”

在干冲村,人人都知晓一条规矩:“禁止牛羊等牲口进山,禁止大面积砍伐树木。”这条约定自1990年提出,并写进村规民约,一年年传下来,36年来从未中断。

说起这件事,袁开祥感触很深。“刚提出来的时候,并不是谁都愿意遵守。”他回忆道,“一开始大家都不把约定当回事,有的村干部的亲朋好友还带头违规。村里按照规定处置后,不少人调侃村委会是‘大义灭亲’。”

此后几年,有人被批评教育,有人被按规定处置。慢慢地,大家意识到村里这次是动真格的了。“其实道理并不复杂,绿水青山若是没了,最终损害的还是村民自己的利益。”袁开祥说。

“你放一天、我放一天,不仅路上脏兮兮的,山上的草木也被啃得光秃秃的,多年的努力不就白费了吗?”村民杨大爷说得直白。

光是“禁”还不够,还得“育”。每年植树节前后,村里都会组织党员和

志愿者上山种植银合欢、黄梨、乌木等树种,以保水固土。从1990年到现在,累计种植近5万亩。

“清明祭扫,不用香纸蜡烛,一束鲜花就够了。”村党总支书记周世林说,“这些年,大家慢慢养成了习惯。”

护林工作,也一直有人坚守在岗。两处森林防火检查站常年有人值班,42名护林员尽心尽责,像守护家园一样看护这片山林。

这条“绿色约定”遵守了36年,村民的自觉意识逐年增强。周世林说:“现在大伙都明白,山清水秀,心里才踏实。”

如今,干冲村已构建起镇工作组包片、村“两委”和驻村工作队包组、小组长和网格员包户的工作机制,以“光荣榜”“曝光台”为抓手,常态化开展人居环境整治。旧有规矩留存,新增内容不断补充,村规民约逐年完善,干冲村文明乡风日渐养成。

36年前的一条约定,代代传承。干冲人所向往的,始终是干净宜居的环境,和睦淳朴的乡风。