

烂石堆上“种”出致富果 金沙江畔“融”出好生活

——源胜村农文旅融合发展纪实

炊烟

走进永善县桧溪镇源胜村,3000余亩脐橙园郁郁葱葱,满山的脐橙树正值盛花期,好似一朵朵满天星尽情绽放,浓郁的清香令人沉醉。

得益于金沙江干热河谷优良的光热条件,源胜村所产脐橙皮薄多汁、含糖量高,脐橙产业已成为当地群众稳定增收的支柱产业。依托良好的产业基础和优美的库区环境,当地着力打造优质旅居环境,探索农文旅融合发展新路径,吸引众多游客慕名而来。

烂石堆种满“金”果树

曾经,这片土地只是一片乱石夹杂着细泥沙的荒山坡,农户栽种玉米,到了秋收时节却收益寥寥。

20多年前,剥水坝自然村部分群众因地制宜,逐步尝试种植各种水果。经过反复摸索,最终发现这片荒山坡土壤透水性好,非常适合种植脐橙,于是当地群众开始大规模发展脐橙产业。

“形成种植规模后,我们开始着手打造特色品牌、拓宽销售渠道。如今,我们的脐橙市场认可度高,售价可观,年产值稳步增长。”源胜村党总支书记罗仕银说,果农仅靠种植脐橙,每年最高可增收40万元,大部分果农户均增收10万元。

“各级党委、政府非常支持我们种植脐

橙,帮助我们修建产业道路、铺设水肥管网、完善灌溉设施,大力提升科技化种植水平,仅人力成本就节省了一半多。”罗仕银笑着说。曾经,每到采收季节,当地农户每天需要请四五个劳动力,往返10多趟背运水果下山;现在产业道路直达果园,一人骑着三轮车,每天就能拉几千斤鲜果。水肥管网也延伸到了地里,农户只需在家上电闸,便可实现精准浇灌。

产业串珠成链,四季果香萦绕。如今,源胜村脐橙种植面积已达3000亩,主要分布在剥水坝一组、二组,梁家坝一组、二组,以及曹家坝等区域,整体沿金沙江沿岸分布。

种植脐橙获得成功,源胜村群众发展特色水果的热情持续高涨,葡萄、猕猴桃、沃柑等水果相继试种成功。“眼下沃柑还没卖完,枇杷马上就要上市了;枇杷下市,蜂糖李又要成熟了;接着便是葡萄、猕猴桃轮番登场;猕猴桃卖完后,各类柑橘又接续上市,柑橘类水果的售卖周期可达半年。”罗仕银说。

筑巢引凤,布局农文旅融合发展

源胜村拥有近8公里金沙江岸线的优质资源,依托地处川滇两省五县七乡镇接合部的区位优势,立足特色水果产业基础,借助金沙江库区美景,利用市、县配套的衔接资金,精心打造“金江画廊”景点,建成露营地、沙滩公园、充电桩等基础设施,逐步铺就农文旅融合发展之路。

“我们的两个露营地都停满了房车,每天停放车辆达四五十辆,一年四季几乎

没有空着的时候。一拨游客走了,下一拨又来了,时间长的要住1个多月,短的要住上1个星期,山东的、河南的……来自全国各地的都有。”罗仕银说。为了服务好游客,源胜村不仅提供饮用水、露营点位、公共厕所等配套服务,还在曹家坝片区大力发展“小菜园”经济——游客可到地里自行采摘时令蔬菜,付费后到农户家中搭伙烹饪。这种沉浸式乡村体验,让不少房车旅居游客流连忘返。

返乡青年“唱主角”,新业态激活新消费

村里的发展环境好了,外出的年轻人也陆续回来了。

在“金江画廊”核心区,一家名叫“又见”的露营烙锅店生意火爆,27岁的店主何艳艳是嫁到桧溪镇的贵州姑娘。“我自己注册了一个抖音账号,通过直播游客在这里的惬意生活,吸引周边群众前来打卡。我的辣椒粉是从贵州老家带来的,烙锅手艺也是正宗的贵州味道,顾客反馈特别好,回头客也很多。”何艳艳说,店铺开业4个月以来,每天至少接待七八桌客人,旺季时月营业额能达到七八万元。

“现在家乡的变化太大了,我们在外打拼赚了钱,也想回家投资发展,不想再在外漂泊了。”在曹家坝片区,曾外出到成都做二手车生意的彭祖兵,投资200余万元将自家老宅改造成了民宿。

源胜村正致力于实现“四季都有人留下来”的目标,切实服务好游客,并引导村民发展餐饮、民宿等相关产业,在留住游客的同时助力群众持续增收。



图①:航拍源胜村。

图②:何艳艳经营的烙锅店。

图③:直播带货及产品展示营销中心。

画说村庄

(本版文图除署名,均由记者韩兴国、李明坤、彭晓雨、刘静涛采访拍摄)

把群众的小事当大事办

胡洪源

2026年4月10日 晴

上午,我和网格员罗旭驱车从村委会出发,沿着蜿蜒的山路前往茶园村民小组。道路两旁的玉米苗已有一尺多高,微风拂过,叶片沙沙作响。今天,我们召集群众开会,主题是防灾减灾。

上午9时30分,张录昌家的院坝里坐满了乡亲。罗旭首先为大家普及防灾减灾知识,并叮嘱道:“灾害来临前后,大家一定要相信官方发布的预警信息和通知,做到不信谣、不传谣。大家要主动参与志愿巡逻、道路清障等工作,多多帮助老人和儿童。”

我接着补充了几点:“大家回去后,要及时清理房前屋后的排水沟,仔细检查电

线线路、燃气设施、房屋屋顶及围墙是否存在安全隐患,严禁占用应急通道和消防通道。同时牢记预警信号和避险转移路线,雨天切勿涉水通行,不要靠近边坡、围墙,也不能在大树下躲雨。一旦发现险情,要马上报告,切勿盲目施救。”说完,我又组织大家实地进行了一次防灾减灾综合应急演练,涵盖预警、转移等各个环节。

中午稍作休息后,我和罗旭入户走访了张会昌、徐德进、唐天英等6户群众。唐天英家门口堆放着不少柴草,占了大半个院坝。我们一边帮她整理,一边耐心劝导:“嬢嬢,柴草要堆放整齐,这样既整洁美观又安全。”老人笑着连连点头,也跟着

一起收拾。临走前,我还帮她手机上完成了养老保险资格认证。

返程时,我们检查了茶园公路沿线的环境卫生。看到路边零星散落着白色垃圾,我当即联系了负责该路段的公益性岗位人员,督促其马上清理。

一天下来,从召开群众会议到入户走访,从组织应急演练到开展环境整治,桩桩件件看似是琐碎小事,却关乎群众切身利益。基层工作,上面千条线,下面一根针。只有多走、多听、多提供帮助,把群众的小事当成大事办,一步一个脚印,才能真正走进他们、融入他们,赢得大家的信任与认可。

(作者系源胜村驻村工作队第一书记)

故乡

源胜村

源胜村地处永善县桧溪镇西北部、金沙江沿岸,位于向家坝水电站库区。全村下辖15个村民小组,国土面积91.23平方公里,总人口806户3309人,其中库区易地搬迁群众198户787人。境内最高海拔1200米,最低海拔380米,属干热河谷气候,适宜种植脐橙、蜂糖李、猕猴桃、枇杷、花椒等农特产品。全村现有脱贫人口及“三类对象”186户941人。

源胜村党总支下设松元、金沙2个党支部,共有党员47人,其中预备党员3人。

辖区交通基础设施不断完善。绥江南岸至永善佛滩的南佛公路途经5个村民小组,桧溪至青胜的桧青公路途经6个村民小组。全村现有硬化村组公路34公里,在海拔600米至1200米的二半山和高二半山区域形成了“三纵两横”的农村道路交通网,既方便了群众日常出行和物资运输,又增强了乡村发展后劲。

鲜昌才:

石杳晃里种出好前景

初夏时节,走进永善县桧溪镇源胜村剥水坝自然村,2000亩连片脐橙园绿意盎然,花香扑鼻。

果园里,村民鲜昌才正和老伴一起管护果树。“家里种了20多亩脐橙,部分果树还没到丰产期,年收入就有十四五万元了。”说起脐橙,65岁的鲜昌才满脸笑容。

“谁能想到,20多年前,这片土地还是一片石杳晃。当时村民只能种植玉米、红薯,由于地薄土瘦,一亩玉米收成不过两三百斤,辛苦一年只能勉强维持温饱。”

鲜昌才是土生土长的剥水坝人,于1996年加入中国共产党。看着乡亲们日子过得紧巴巴,他暗下决心:“作为一名党员,不能只想着自己富,更要带着乡亲们一起找出路。”

2003年,鲜昌才开始试种柑橘,但由于品种选择不当,不仅产量低,口感也不好,根本卖不上价钱。2007年,他专程前往四川省雷波县考察学习,引进优质脐橙苗,尝试嫁接试种。没有技术,他就主动到县农业部门参加培训,跟着农业专家学习如何嫁接、修剪;没有经验,他就日夜守在果园里,施肥、浇水、防治病虫害,每一个环节都亲力亲为,还专门做了笔记,反复试验调整。

几年后,鲜昌才种植的脐橙终于迎来丰收,果肉饱满,汁多味甜,亩产值超1万元。乡亲们看到了希望,纷纷跟着他种植脐橙。2012年,桧溪镇大力推广脐橙种植,剥水坝2000亩连片脐橙园很快成型。

2017年,在相关部门的指导下,鲜昌才牵头成立永善县桧江脐橙种植专业合作社,采用“党支部+合作社+基地+农户”的发展模式,将分散的农户组织起来,实现抱团发展。为了提升产品竞争力,他注册了“桧江”商标,让当地脐橙拥有了“金字招牌”。

作为永善县桧江脐橙种植专业合作社理事长,鲜昌才毫无保留地将自



脐橙挂枝头。

己多年积累的种植技术传授给合作社社员。平日里,他主动和村民交流不同季节的病虫害防控方法、用药技巧,还尝试运用无人机打药提升果园管理效率。谈及合作社每年投入数千元资金用于产品质量检测和土壤肥力检测,鲜昌才笑着说:“这笔钱花得值,只有守住品质、做强品牌,销路才稳。”

为解决卖果难、卖价低等难题,鲜昌才先后前往昆明、成都、广州等地,主动对接批发商,拓宽商超销售渠道,同时搭乘电商直播快车,让剥水坝脐橙远销全国各地。针对村里的脱贫户、监测户,他免费提供脐橙苗和技术指导,并优先吸纳他们到合作社务工。

这片曾经种植玉米却亩产量不高的石杳晃,如今长出了优质脐橙。20多年过去了,全村已有70多户村民发展脐橙产业,种植规模达2000亩。“只要大家愿意干,我就会一直带着大家干,让脐橙成为剥水坝的‘致富果’!”站在果园里,鲜昌才语气坚定地说到。

日子

彭祖兵:

把民宿开在“金江画廊”里

在源胜村,秀美的金沙江沿岸风光和良好的气候条件吸引了大量房车旅居游客。为用好这一自然优势,当地相关部门着力打造优质旅居环境,助力旅游产业高质量发展。在此背景下,一批返乡创业人才纷纷回归家乡、建设家乡,在成都从事二手车交易的彭祖兵便是其中的典型代表。

今年45岁的彭祖兵是源胜村曹家坝人。他19岁便离开家乡,在外闯荡整整二十六载。如今,他的名字与源胜村一栋正在装修的民宿紧紧连在了一起。

返乡创业的念头,源自村里召开的一次议事会。得知家乡鼓励盘活闲置房屋以改建民宿,加之乡村旅游产业蓬勃发展,以及党委、政府的大力支持,彭祖兵下定决心回乡发展。“源胜村拥有丰富的旅游资源,但要发展壮大,需要有人带头干。”电话那头,他语气坚定地说。

这家民宿由彭祖兵自家的房屋改建而成,于2024年10月正式动工,规划建设15间客房,每层布局2间大客房、3间小客房。目前,民宿基础装修工程已全部完工。

彭祖兵计划聘请专业团队策划民宿开业典礼,主要通过线上渠道招揽住客。由于无法全程打理,他准备将民宿的日常运营管理交给22岁的儿



“金江画廊”全景。

子,同时招聘1—2名工作人员协助。此外,他正在积极寻找餐饮合作方,希望能带给游客更好的旅居体验。

家乡的巨大变化,是彭祖兵返乡创业的底气所在。如今,源胜村“金江画廊”已成为旅游亮点,村内机耕道通达户,互联网让家乡的美景被更多人知晓。彭祖兵也常常向成都的朋友宣传家乡,不少人早已对这片土地心生向往,纷纷表示待民宿开业后前来游玩。

开业临近,彭祖兵最大的心愿就是把民宿做好,让游客住得舒适、玩得开心,让更多人发现家乡的美。