

“竹”梦前行 “柿”业甜蜜

——钨城村“三驾马车”跑出乡村振兴加速度

通讯员 赵巧 邓阳



远眺钨城村。通讯员 杨永平 摄

在“一村一品”的探索中,钨城村聚焦市场前景广阔的甜柿产业,形成“山上种竹、坡地栽柿”的优势互补格局,甜柿的种植实现了从零星试种到2000余亩连片基地的跨越式发展。钨城村采取“干部带头、群众跟进”的发展策略,村组干部率先试种,以“做给群众看、带着群众干”的实际成效打消了村民对新技术、新品种的顾虑。为提升甜柿种植水平,村里积极对接县农业部门,邀请专家和技术人员深入田间进行指导,并编制《甜柿管理月历》,将甜柿生长周期划分为休眠期、开花期、果实发育期等阶段,明确各阶段管护要点,推动种植管理走向精细化、标准化。在利益联结方面,实行“村集体+农户”模式,由村集体统一提供苗木和技术服务,农户负责日常管护,确保果品质量;果实成熟后由村集体统一收购、包装销售,形成风险共担、利益共享的共同体,增强产业抗风险能力和市场竞争力。2025年,钨城村甜柿进入丰产期,总产量达40吨,产值达48万元。黄澄澄的甜柿不仅进入昭通本地商超,还通过电商平台销往全国,成为村民增收的“黄金果”。

为破解村民“务工与顾家两难”的问题,钨城村创新实施“党建+产业+就业”模式,引进蓝牙耳机生产企业,在村里的康城新居建成“聚力电子厂”生产车间。高田乡党委和钨城村党总支充分发挥战

斗堡垒作用,深入摸排村民就业意向与技能水平,积极争取政策支持,对接引进优质企业。从项目落地到投产运营,村党总支提供全程“保姆式”服务,协助办理手续、协调场地,并组织“宣传小分队”通过“线上+线下”协同方式开展招工动员。同时,围绕电路焊接、精细组装等岗位开展技能培训,构建“项目研判—政策匹配—跟踪服务”的闭环管理体系,既确保企业“引得进、留得住、发展好”,也为村民就地就业铺平了道路。车间建成后,留守妇女等群体实现了“家门口就业”,真正做到“挣钱顾家两不误”。务工人员张美感慨:“在家门口上班,真好!”这一举措不仅拓宽了增收渠道、巩固了脱贫攻坚成果,也提升了村民的幸福感和归属感,为乡村治理注入了稳定活力。

如今的钨城村,方竹产业依托生态资源实现可持续发展,甜柿产业凭借组织创新与精细化管理丰富了产业内涵,乡村车间则通过模式创新增强了乡村内生动力。在基层党组织的引领下,依托科技、人才与机制的协同驱动,钨城村正绘就一幅产业兴旺、生态宜居、乡风文明、治理有效、生活富裕的乡村振兴新画卷。展望未来,钨城村将在巩固现有产业成果的基础上,进一步向产业链延伸、特色品牌打造、农旅深度融合等方向稳步迈进,持续书写乡村振兴的精彩篇章。

甜柿出山记

通讯员 邓阳

秋日的阳光透过钨城村四坎条村民小组那棵老柿子树的枝叶,洒下斑驳的光影。我和村干部老杨又一次来到这里。但这次不是开大会,而是像串门一样,径直走向村民小组长老陈家。还没到老陈家院坝,就看见黄澄澄的柿子小山似的堆在屋檐下,在阳光下泛着温暖的光泽。

“老陈,忙着呢!”老杨嗓门亮,远远就打了招呼。老陈正坐在小凳上收拾农具,闻声抬起头,脸上立刻绽开笑容,赶忙站起身迎过来:“哎呀,是你们,快进屋坐!”他一边用围裙擦着手,一边热情地招呼我们。我笑着摆手,顺势拉过旁边一个小马扎,坐在了那堆柿子旁,“哟,这柿子可真喜人,今年收成不错啊!”

“唉,数量是不少,可就是……”老陈脸上的笑容淡了些,叹了口气,随手拿起一个柿子递给我,“小邓,你瞧瞧,柿子皮上都是斑点,样子不好看,卖相不行啊!”我接过柿子,仔细端详,确实不如市场上那些光滑漂亮,有些地方还有鸟啄的痕迹。我用手擦了擦,咬了一口。顿时,清甜的汁水溢满口腔,果肉脆生生的,格外爽口。

“真甜!老陈,你这柿子味道是真好。”我由衷地赞叹。“是吧!”老陈见我吃得香,眼神亮了一下,“味道是不赖,就是模样丑,拿到街上,人家一看这个模样,连尝都不愿意尝。”他的话匣子打开了,向我们诉起苦来,“前阵子雨水多,没管护好,就成了这样。家家户户都丰收,街上也卖不出去,吃又吃不完,眼看着就要烂在家里,心疼啊!”



党员志愿者帮助村民采摘甜柿。通讯员 曹馨心 摄

他的话里,有丰收的喜悦,但更多的是无奈和焦虑。我静静地听着,不时点头。这不是第一次听村民说这些了,但每一次听,心里都不是滋味。我知道,对于这些留守在家的老人来说,这些柿子不仅仅是水果,还是他们辛苦一年的指望,是他们对土地倾注的感情。

“老陈,你的难处,我们都清楚。今天我们过来,就是专门为了这件事。村委会商量好了,决定由村集体公司统一收购,不管大小品相,咱们都收!”

“这些有斑点的也收?”老陈愣了一下,有些不敢相信。“收!”我肯定地点点头,“品相好的,咱们精心包装,当礼品卖;品相差点的,我们联系了加工厂,做

成柿子干、柿子醋,绝不能让大家的心血烂在家里。”老杨在一旁补充道:“而且,考虑到大家搬运不便,我们联系了小货车,过两天就挨家挨户上门来收,你们就在家等着就行!”

老陈听着,脸上的皱纹渐渐舒展开,眼里重新有了神采,“有村里给咱兜底,这心里就踏实了!明年一定好好干!”

与群众拉家常,不需要华丽的辞藻,就是坐在一条板凳上,听听他们的唠叨,说说实在的办法。他们诉的是愁盼,我们解的是心结。这份在柿子树下结下的情谊,如同那脆甜的柿子,简单却甜入心底。我知道,只有沉下身,把心贴近了,才能真正“甜”到村民的心坎里。

故乡

钨城村

钨城村隶属于昭通市威信县高田乡,位于乡域东南部,距乡政府所在地5公里,距县城38公里。全村国土面积38.71平方公里,辖34个村民小组。村内道路以水泥路为主,出行较为便捷。平均海拔1273米,属亚热带季风气候,年平均气温13.9℃,年降水量约1166.4毫米。温暖湿润的气候和肥沃的土壤,为发展特色产业奠定了良好的自然基础。

近年来,钨城村围绕“1+1+N”特色产业发展思路,逐步构建起多元协同的产业体系:一方面,以玉米、薯类等传统作物种植保障粮食生产,满足村民基本生活需求;另一方面,将方竹作为支柱产业,利用山地资源推进规模化种植,并通过补植补造与精细化管理,形成连片成林的“绿色银行”。同时,积极发展甜柿特色产业,通过“村集体经济+农户”模式及科学管护技术,实现品质与产量同步提升,打造覆盖面广、收益稳定的“甜蜜产业”。此外,村里引进“康城新居·聚力电子厂”蓝牙耳机生产车间,有效解决了部分本地村民就近就业问题;建设标准化林下养鸡基地,采用生态养殖模式,所产土鸡和土鸡蛋通过电商平台销往省内外;村里还稳步推进白山羊养殖,通过规范化管理提升养殖效益,使其成为村民增收的新动力。

如今的钨城村处处焕发着生机,多元产业汇聚成持续增收的源泉,村民收入不断提高,居住条件显著改善,乡村面貌日新月异,乡村振兴的美好画卷正在徐徐展开。

(赵巧 邓阳)

陈光忠与他的30亩“致富竹”

通讯员 曹馨心 邓阳

清晨,钨城村还笼罩在薄雾中,付山村民小组的陈光忠便背起竹篓,踏着露水走向了自家的30亩方竹林。连绵的细雨过后,泥土湿润,一株株厚实肥嫩的方竹笋破土而出,遍布山坡。“这时节的笋最鲜,必须趁早采收!”陈光忠手法娴熟,握住笋腰轻轻一掰,伴随着清脆一声,竹笋便落入怀中。不到2个小时,背篓已装满近百斤竹笋。“今年亩产300多公斤,收购价每公斤11元,光是这片林子就能收入10万元!”他擦了把汗,笑容里满是欣慰。

谁能想到,6年前他还是个“门外汉”。2018年,他尝试种竹,却因不懂技术而导致失败。幸运的是,2019年县里大力推广方竹产业,专家团队驻村指导。陈光忠成了首批“学员”,从选苗、施肥到病虫害防治,在县林业和草原局专家黄维“集中培训+田间示范”的全程指

日子

导下,他逐渐掌握了全套技术。“以前都是瞎摸索,现在连‘留笋养竹’的门道都一清二楚!”他感慨道。

上午,陈光忠将新采的竹笋运到村头收购点。收购点负责人龚发荣正忙着称重,见了他便笑着说:“老陈的笋品质好,省外客商抢着订购!”如今在付山村民小组,像陈光忠这样的种植户已有26户,方竹种植面积达394亩,今年首次投产便实现户均增收8000元。日头升高,陈光忠又钻回竹林查看竹笋长势。“明年30亩竹林将全部进入丰产期,产量还能翻一番!”他轻抚着新竹,眼中闪着光。这片日益茂盛“绿色银行”,正载着钨城村“节节高”的梦想,通向更加宽广的致富路。



陈光忠家的竹笋。通讯员 张颖 摄

脚下有泥 心中有底

邓阳

驻村日记

2025年9月15日 晴

中午正要吃饭时,村支书突然接到电话:“田湾的老周和他堂弟为宅基地排水沟的事吵起来了!”两人本是堂兄弟,却因这条窄窄的水沟积怨3年。每到雨季,积水倒灌,矛盾便一触即发。

驻村工作队与村“两委”成员闻讯立刻赶往现场。双方仍争执不休、面红耳赤。我们没有急于评判对错,而是先仔细查看水沟,再请两家人一同沿着宅基地边界实地踏勘。边走边聊中,问题的根源逐渐清晰:并非排水沟本身的问题,而是老周家新修的庭院墙角,实际挤占了他们的堂弟家约20厘米的土地。双方积怨已久,便借排水问题发难。

“兄弟本是同根生,莫因小事起纷争,让他三尺又何妨?”我轻声劝解。随后,村支书与驻村队长趁热打铁,向双方讲解了相邻关系的相关法规,明确了排水、通风、采光等合法相邻权益。见两人语气渐缓,村支书顺势提议:由两家人共同出资出力,将排水沟取直加固,一起修缮这段“连心沟”。

阳光下,两双紧握的手,融化了3年的冰霜。乡村矛盾调解,核心从不在“判是非”,而在“解心结”。回去的路上,我望着脚下的村道,忽然觉得“路变宽了,干群的心也更近了”。其实,调解纠纷何尝不是如此?唯有俯下身、沉下心,才能真正把路修到百姓心里。

2025年10月21日 小雨

清晨,山间薄雾未散,我便带着笔记本开始走访“三类监测对象”。我和驻村队队长踩着湿滑的石板路,赶往突发严重困难户老陈家。他家原本日子安稳,但去年其妻子确诊重病后,巨额的医疗支出像一座大山压了下来。

我翻开笔记本逐项记录:今年医疗总费用已超8万元,基本医保报销5万余元,大病保险二次报销后,仍需自付

2.3万元。老陈愁容满面:“亲戚都借遍了,现在连买药都只能挑最便宜的。”我仔细查看医疗结算单,发现部分必需的靶向药因未纳入报销目录而无法报销,而这正是支出的重心。依据相关政策,我提醒老陈:“如果自付费用超过家庭年收入的30%,可以申请医疗救助。”同时记下,要协助他联系乡民政所准备申请材料。

老陈感慨:“现在政策真好,要不是有医保,这个家早就垮了。”这话让我深切体会到城乡居民基本医疗保险和城乡居民大病保险收缴工作的分量——我们收的不只是保费,更是为群众筑起一道保障,送去一份安心。

2025年11月19日 小雨

山间飘着细雨,气温又降了几度。这种阴冷天气,最让人牵挂的就是村里几位独居老人。我和村支书决定去走访几户独居老人家庭,尤其是子女不在身边的老人。

我们来到大湾的周大爷家。周大爷今年70多岁,儿子病逝后独自居住。一进门,一股浓重的煤烟味扑鼻而来,屋内窗户紧闭,通风很差。我立即打开门窗,并耐心向周大爷解释:“冬天取暖一定要保持空气流通,一氧化碳无色无味,中毒初期很难察觉,等感到头晕就晚了。”检查煤炉烟囱时,我发现一截接口松动,漏烟严重。当即用布条把它缠紧固定,并提醒周大爷:“烟囱接口要顺茬接牢,还要定期清理积灰,不然堵住了煤烟倒灌更危险。”周大爷连连点头:“年纪大了,爬高上低不方便,多亏你们来!”

走访结束,天也快黑了。回到村委会,我们商定了两项措施:一是组织结对帮扶,安排村干部每周上门检查独居老人家中的取暖安全;二是用当地方言录制安全宣传音频,通过村广播反复播放进行安全提醒。

雨夜的山村格外寂静,但走访时老人们握着我们的手连声道谢的温暖,仿佛还留在掌心。驻村工作或许琐碎,却让我深深懂得:安全无小事,越是细微处的坚守,越能守护好百姓炊烟日常里的那份温暖。(作者系钨城村驻村队员)