

向阳竹浪涌万金

记者 莫娟

风吹竹涌,竹涛阵阵。清明过后,走进大关县木杆镇向阳村,目之所及,万亩竹林如巨大的绿毯铺展在连绵的山岗岭壑间,层层叠叠,望不到尽头。受季风带湿润气候滋养,箬竹正拔节生长,采笋人在竹林间忙得不可开交。

(一)

滇东北的云层压得极低,裹挟着湿气的晨雾尚未散尽。在海拔1500米的向阳村汪家坪山坳里,笋农顾大坤用尿素袋改制的背篓已被晨露浸出水痕。“哦——吼——”一阵阵穿透竹海的长吟惊起一群鸟儿。这长吟三成是联络同伴的信号,七成是对自然的敬畏与宣告。

不同频率的“哦——吼”在山谷间回荡,像极了竹子拔节生长的节奏。

顾大坤的目光在翠绿的竹子间搜寻,右手如闪电般探出,一把攥住破土不足三日的嫩笋,手腕一抖,只听“咔嚓”的一声脆响,笋尖断裂处渗出清亮的汁液。没过多久,他的袋子里便装满了大自然的馈赠。

采笋季一到,顾大坤便离开上高桥的建筑工地,回到向阳村,一头扎进竹林。他说,家里的5亩竹林每年能带来近万元收入,比外出打工划算得多,尤其是春笋采摘季节,收入更为可观。

“采小留大,竹子才长得好!”顾大坤边说边撩起衣襟擦拭脸上的汗珠。

自2019年种下箬竹后,顾大坤通过村里组织的箬竹种植培训,对箬竹种植有了更深入的了解。每当提起董文渊教授,顾大坤都会竖起大拇指,感激之情溢于言表。作为西南林业大学的竹类研究专家,董文渊带来的箬竹种植技术,让向阳村焕发新生。在他的指导下,村民们学会了科学的竹林管护方法。

望着满山的翠绿,顾大坤脸上洋溢着丰收的喜悦:“现在种箬竹的收益是以前种苞谷和烤烟的几倍,每年都有人来村里收购竹笋,价格十分可观。种箬竹不仅让我们有了稳定的收入来源,还带动了整个村子的经济发展。”

郁郁葱葱的箬竹将向阳村托举在竹海中。10多年前,这里的山林还是一片

石英砂采矿区。那时,机器的轰鸣声几乎掩盖了大自然的声音。而今,这一切都已成为过去,村民们用勤劳的双手将曾经的废弃矿坑变为如今的竹海仙境。

(二)

“程志贤,51斤,255元。”
“刘从莲,40斤,200元。”
……

云南竹一无二食品科技有限责任公司工作人员一边称重,一边结算,笋农们拿着当天的劳动所得,脸上洋溢着满足的笑容。

背着新鲜竹笋的村民一批接一批地来到收购点,一袋袋竹笋被整齐地码放在一旁,等待着运往加工车间。笋农们围在一起交流采笋经验,盘算着这笔钱的用途,脸上满是期待。

夕阳给云南竹一无二食品科技有限责任公司车间镀上了一层金边。身着工装的石清玉手持扫描枪,在“滴滴”声中穿梭于货架间。她仔细清点着即将出库的产品,反复核对每一批货物的数量和目的地。这批笋制品将发往长沙、重庆。自从家门口建起工厂后,石清玉有了稳定的工作,再也不用外出打工。她说:“现在既能照顾家里,又有稳定的收入,真的很满足。”

竹笋加工车间内,杀青、切割、蒸煮……数十名工人身着工作服,熟练地对新鲜竹笋进行精深加工,每一道工序都严格把关。“我们的产品开袋即食,包含清水笋、罗汉笋、翡翠笋等品类。目前已接到来自北京、上海、内蒙古等地的大批订单。”董事长程公毅说。

只有持续拓展市场,方能确保向阳村的箬竹产业蓬勃发展,为村民带来更多经济收益。这段时间,程公毅辗转全国各地走访客户,了解市场需求,洽谈合作事宜。

程公毅与向阳村村民紧密合作,承诺以公平的价格收购竹笋,让村民的辛勤付出得到合理回报。同时,公司持续引进先进的加工技术和设备,提升产品品质,增强产品的市场竞争力。

公司的二期生产线将于今年5月投入使用。这条生产线技术流程为:竹笋收

购后立即送入冷库分级处理,随后置于零下196摄氏度的超低温环境中锁鲜,最大限度地保留其鲜嫩口感与营养成分,最后依托高效的冷链物流系统,快速将产品送达消费者餐桌。

程公毅表示:“我们的产品品质出众,市场潜力巨大。虽然公司目前面临资金短缺的问题,但只要加强市场推广,一定能开拓更广阔的市场,为向阳村村民创造更多收益。”

(三)

向阳村是大关县20个竹产业专业村之一,也是大关县箬竹产业园所在地,辖区内有云南林森食品有限公司、云南竹一无二食品科技有限责任公司、云南国丰林产品实业有限公司3家涉竹龙头企业。

竹笋加工厂的建立和投产,让竹产品交易日益活跃。村民们每天关注市场动态,仔细对比各企业的收购价格与条件,力求让自己的劳动成果获得更高收益。

在云南林森食品有限公司展厅,竹子的加工利用达到了一个新的高度,从竹笋采摘、精深加工到竹制品生产,形成了一条完整的产业链。42岁的倪良群在云南林森食品有限公司负责竹笋切头工作,自公司成立以来,她便一直在此工作。提及建厂初期的情况,倪良群激动地说:“我家的4亩土地现已成为工厂的一部分。”

当初,听说要在向阳村建设箬竹产业园时,整个村子都沸腾了。只要村里有了工厂,大家就能在家门口工作。村民们十分支持征地工作,不到半个月,一份份按满红手印的征地协议书便交到了村支书手中。

倪良群说:“当初,村里的工作人员找我们协商征地事宜时,我第一个签字同意。与其让家里的土地长期闲置,不如将其利用起来,助力村里发展。现在村里有200多人在家门口上班,每个月都有稳定的收入,还能照顾家里,两全其美。”

站在向阳村山岗俯瞰,这片郁郁葱葱的竹林尽收眼底,胸中不禁涌起一股豪情。村民们学会了与自然对话,将一根根箬竹化作撬动乡村振兴的有力杠杆。

这卷浸润着竹香的乡村振兴图鉴,正沿着北纬29度的山脉徐徐铺展。

故乡

向阳村

向阳而生,因竹而变,这是向阳村近年来发展最为真实的写照。

向阳村地处大关县木杆镇腹地,213国道穿境而过。村民沿国道修建民房,村落规模不断扩大,逐渐发展成一个村级小镇。在银昆高速公路未建成通车前,从昭通前往绥江、永善等地的车辆均需从此经过,向阳村逐渐成为过往行人的歇脚之地。集镇上餐馆、旅馆、超市等得到长足发展,农历逢二、五、八日赶集的习俗延续至今。

向阳村,辖向阳、联升、青林、峰岩4个自然村19个村民小组,海拔在1020米至2100米之间,显著的海拔落差造就了境内丰富的生物多样性,海拔1200米以上区域特别适宜箬竹生长。在脱贫攻坚期间,向阳村迎来了新的发展机遇,大关县委全力推进竹产业蓬勃发展。为延伸产业链,大关

县委、县政府积极引进食品加工企业,并筹集资金在向阳村建设箬竹产业乡村振兴示范园。其中,成功引入成都吉食道食品有限公司建设竹笋加工厂;在地方党委、政府的主导下,整合村集体资金组建云南竹一无二食品科技有限责任公司,从事竹笋系列产品加工,产品畅销全国各地,该公司于2024年成为规上企业;本土企业云南国丰林产品实业有限公司同样落户于向阳村。产业链的延伸,为向阳村的发展注入了强劲动力。全村劳动力1214人,实现县内务工536人,极大地推动了劳动力就近就业。

目前,向阳村箬竹种植面积已达1.5万亩,其中原始箬竹林达4500亩,黄柏种植面积约6000亩。依托县内箬竹家具企业的发展,箬竹从竹笋到竹材均得到充分利用,“村民存款在山上”的愿景已经成为现实。

高天举:7亩竹林的致富愿景

日子

4月8日,大关县木杆镇向阳村在箬竹笋的拔节声中慢慢醒来,汪家坪村民小组村民高天举7时30分就从家中出发,前往1公里外的林地采笋。一路上,他向记者讲述了近些年来自家发展竹产业的经过。

高天举说,目前,他家可以采笋的竹林有7亩左右,儿子和儿媳在陕西西安从事建筑工作,只有他和老伴在家。

差不多20分钟的路程,高天举背着背篓爬坡上坎并不感觉累,可见他的体能超过很多同龄人。到达竹林边,他指着右边的一片方竹林自豪地说:“这片竹林就是我用50株竹苗发展起来的,去年仅秋笋就卖了12000元!”

高天举放下背篓,迅速换上雨衣,然后一头扎进左边的箬竹林里采笋。记者一路随行,沉浸式体验采笋的辛劳与乐趣。年近70岁的高天举在采笋途中步伐矫健,记者一路追赶才勉强跟上。在他身上,能真切体会到老当益壮的深刻内涵。

2017年,大关县全面启动“一县一业(竹产业)”发展战略,向阳村党总支书记程公毅带领村干部、驻村工作队队员大力动员村民种植箬竹。看到用种子育出来的箬竹苗那“瘦小”的身材,许多群众都持怀疑态度:“这能种活吗?”“就算能种活,要过多少年才能采笋呢?”

通过了解,高天举认为发展箬竹产业一定可行。于是,他报名领取了一批箬竹苗,并将竹苗种在自家的4亩荒山

上。每年春天,他都去除草、施肥。按照林业技术人员的指导,他还在林间套种了一批黄柏苗。他说,如今,林间的黄柏苗大的有三四米高了,如果按去年的价格算,再过5年左右,一棵黄柏要值四五百元。

在高天举的精心管护下,箬竹苗慢慢地长大,于2023年开始采笋,第一年采笋收入达600多元;2024年,箬竹笋就卖了8000多元。今年,他刚采笋五六天,已经卖了1000多元。

高天举还自豪地介绍,当时村民不愿种植箬竹,是他用行动打消了村民的顾虑。目前,全组21户人家,每户都种有箬竹,竹产业已经成为村民增收致富的重要支撑。

12时许,高天举将采摘的五六十斤竹笋装了满满一背篓,然后沿着小路背回家中,由老伴慢慢剥壳。看到他采笋回来,闲着的3位村民都来帮忙剥壳,村子里互帮互助蔚然成风。高天举吃完饭后,又背上背篓进入竹林采笋。一天下来,他能采笋100多斤,竹产业成为老两口最坚实的经济依靠。

4亩箬竹、3亩方竹,每年都会给高天举带来两三万元的收益。“我要好好管护这片竹林,等我哪天管不动了,就交给儿子管理。”经历过苦难日子的高天举说,二十世纪七八十年代,想吃上一顿肉都难,现在条件好了,天天都有肉吃。只要守好这片竹林,生活压根不成问题。

夕阳西下,汪家坪村民小组的21户人家的民居在阳光下格外耀眼,村民穿梭于家与竹林间,悄然分享着自己的幸福愿景。

只要群众有需求 我们必定有回应

工作日记

曾绍兵

2024年12月2日 星期一

作为大关县开发投资集团有限公司派驻大关县木杆镇向阳村的第一书记,驻村两个月以来,我对向阳村村情有了初步了解,逐渐进入工作角色。

今天的主要任务是调解龙洞村民小组汪某某与彭某某的林地边界纠纷。为了林地边界,两家长期争论不休,互不相让。

接到线索后,我带领村“两委”工作人员及驻村工作队队员,与双方当事人一同前往争议边界点——龙洞村民小组雕窝凼。实地勘查时,双方仍各执一词,情绪较为激动。我们一边安抚双方情绪,一边详细调查双方提供的依据,耐心讲解林地边界的确定方法,引导双方理性看待争执,提出多个解决方案。经过近3个小时的协商,双方逐渐消除对立情绪,最终达成一致意见。当插上新的划界树桩后,双方都喜笑颜开,一起林地纠纷就此画上句号。

2025年3月11日 星期二

今天,中国农业银行大关县支行到向阳村开展普惠金融服务,旨在保障群众金融权益,把惠农、利农、兴农政策送到乡村振兴一线。

活动现场十分热闹。工作人员向群众发放宣传资料,开展金融反诈宣传,并就群众关心的箬竹、黄柏种植助农贷款政策进行解答。活动得到了群众的好评,增强了大家发展竹产业的信心。

(本版稿件除署名外,均由记者曹阜金、毛利涛、唐龙泉飞采写)



俯瞰向阳村。记者毛利涛摄

村干部的“干”与“盼”

拉家常

“噶——!”4月7日中午2点多,在大关县木杆镇向阳村村组道路上,村委会副主任程贤科连续拨通顾家坡村民小组4户村民的电话。

“罗某某,顾家坡过来50米左右那块地是不是你们家的?那里有火源点!”

“你在哪儿?离你家地块不远处有火源点,你赶紧过去看看!”

“什么?喊他马上灭掉!”

“天干物燥,可不能点火啊!”……

程贤科乘坐的汽车在蜿蜒的公路上停留了5分钟,处理完不远处的火源隐患后,一行人继续驱车前行,目的地是潘家坪村民小组潘荣和家。清明节日期间,村民陈德彩在潘荣和家的竹林中掰采竹笋,潘荣和希望村委会出面协调处理。

“咱们先去找潘荣和了解一下情况。”

向阳村驻村第一书记曾绍兵坐在车的后排,与向阳村委监委主任余世云讨论着。

在田湾村民小组顾祥田家,曾绍兵、余世云、程贤科3人遇见了潘荣和。今年68岁的潘荣和,农忙时悉心打理自家的几十亩竹林,农闲时做些零工。在向阳村,箬竹产业是村民们的支柱产业,已实现“农业增效、农民增收、农村增绿”的目标。

院子里,众人搬来小板凳围坐在一起,调解会便开始了。“那是自家留作竹苗的竹笋,可惜了……”潘荣和花了半小时的时间讲述事情的经过,大家耐心地听着。调解过程中,程贤科说情讲理,余世云讲起法律法规,曾绍兵和乡亲们你一言我一语地劝和着……1小时后,潘荣和心中的火气基本平息,他摆着手说:“除了留作竹苗的竹笋,其他的都好好说,几根竹笋也值不了几个钱。”

眼前的这一幕让曾绍兵感慨万千:“这些事,只要大家坐下来坦诚沟通,就能找到解决的办法。村民们不过是希望村干部重

视自家的事,并非刻意为难谁。”

听民声、聚民智、汇民力。向阳村委会通过面对面交流,及时有效地解决村民的急难愁盼问题,妥善化解基层矛盾纠纷。

乡村要振兴,不仅要推动产业发展,也要完善矛盾纠纷排查调处化解机制,持续推进平安乡村、法治乡村建设,着力维护农村社会稳定。向阳村委会注重推进矛盾纠纷隐患排查工作,在日常的上户走访、村委会中主动发现问题,不断为村民排忧解难,最大限度地把矛盾纠纷及风险隐患化解在基层,消除在萌芽状态。“3月,我们收到邻里纠纷9起,成功调解7起。”回程路上,程贤科说,“我们就是个办事员,一定要把事情办好。”

“在与村民打交道中不断成长,把村民的需求作为努力的方向。”曾绍兵对未来的工作越来越有信心。

乡间小路上,玉兰和山茶花开得更艳了……