

## 向阳竹浪涌万金

记者 莫娟



风吹竹涌，竹涛阵阵。清明过后，走进大关县木杆镇向阳村，目之所及，万亩竹林如巨大的绿毯铺展在连绵的山岗岭壑间，层层叠叠，望不到尽头。受季风带湿润气候滋养，筇竹正拔节生长，采笋人在竹林间忙得不可开交。

## (一)

滇东北的云层压得极低，裹挟着湿气的晨雾尚未散尽。在海拔1500米的向阳村汪家坪山坳里，笋农顾大坤用尿素袋改制的背篓已被晨露浸出水痕。“哦——吼——”一阵阵穿空而过的长吟惊起一群鸟儿。这长吟三成是联络同伴的信号，七成是对自然的敬畏与宣告。

不同频率的“哦——吼”在山谷间回荡，像极了竹子拔节生长的节奏。

顾大坤的目光在翠绿的竹子间搜寻，右手如闪电般探出，一把攥住破土不足三日的嫩笋，手腕一抖，只听“咔”的一声脆响，笋尖断裂处渗出清亮的汁液。没过多久，他的袋子里便装满了大自然的馈赠。

采笋季一到，顾大坤便离开上高桥的建筑工地，回到向阳村，一头扎进竹林。他说，家里的5亩竹林每年能带来近万元收入，比外出打工划算得多，尤其是春笋采摘季节，收入更为可观。

“采小留大，竹子才长得好！”顾大坤边说边擦去脸上的汗珠。

自2019年种下筇竹后，顾大坤通过村里组织的筇竹种植培训，对筇竹种植有了更深入的了解。每当提起董文渊教授，顾大坤都会竖起大拇指，感激之情溢于言表。作为西南林业大学的竹类研究专家，董文渊带来的筇竹种植技术，让向阳村焕发新生。在他的指导下，村民们学会了科学的竹林管护方法。

望着满山的翠绿，顾大坤脸上洋溢着丰收的喜悦：“现在种筇竹的收益是以前种苞谷和烤烟的几倍，每年都有人来村里收购竹笋，价格十分可观。种筇竹不仅让我们有了稳定的收入来源，还带动了整个村子的经济发展。”

郁郁葱葱的筇竹将向阳村托举在竹海中。10多年前，这里的山林还是一片

石英砂采矿区。那时，机器的轰鸣声几乎掩盖了大自然的声音。而今，这一切都已成为过去，村民们用勤劳的双手将曾经的废弃矿坑变为如今的竹海仙境。

## (二)

“程志贤，51斤，255元。”  
“刘从莲，40斤，200元。”  
……

云南竹一无二食品科技有限责任公司工作人员一边称重，一边结算，笋农们拿着当天的劳动所得，脸上洋溢着满足的笑容。

背着新鲜竹笋的村民一批接一批地来到收购点，一袋袋竹笋被整齐地码放在一旁，等待着运往加工车间。笋农们围在一起交流采笋经验，盘算着这笔钱的用途，脸上满是期待。

夕阳给云南竹一无二食品科技有限公司的车间镀上了一层金边。身着工装的石清玉手持扫描枪，在“嘀嗒”声中穿梭于货架间。她仔细清点着即将出库的产品，反复核对每一批货物的数量和目的地。这批笋制品将发往长沙、重庆。自从家门口建起工厂后，石清玉有了稳定的工作，再也不用外出打工。她说：“现在既能照顾家里，又有稳定的收入，真的很满足。”

竹笋加工车间内，杀青、切割、蒸煮……数十名工人身着工作服，熟练地对新鲜竹笋进行精深加工，每一道工序都严格把关。“我们的产品开袋即食，包含清水笋、罗汉笋、翡翠笋等品类。目前已接到来自北京、上海、内蒙古等地的大批订单。”董事长程公毅说。

只有持续拓展市场，方能确保向阳村的筇竹产业蓬勃发展，为村民带来更多经济收益。这段时间，程公毅辗转全国各地走访客户，了解市场需求，洽谈合作事宜。

程公毅与向阳村村民紧密合作，承诺以公平的价格收购竹笋，让村民的辛勤付出得到合理回报。同时，公司持续引进先进的加工技术和设备，提升产品品质，增强产品的市场竞争力。

公司的二期生产线将于今年5月投入使用。这条生产线技术流程为：竹笋收

购后立即送入冷库分级处理，随后置于零下196摄氏度的超低温环境中锁鲜，最大限度地保留其鲜嫩口感与营养成分，最后依托高效的冷链物流系统，快速将产品送达消费者餐桌。

程公毅表示：“我们的产品品质出众，市场潜力巨大。虽然公司目前面临资金短缺的问题，但只要加强市场推广，一定能开拓更广阔的市场，为向阳村村民创造更多收益。”

## (三)

向阳村是大关县20个竹产业专业村之一，也是大关县筇竹产业园所在地，辖区内有云南林森食品有限公司、云南竹一无二食品科技有限责任公司、云南国丰林产品实业有限公司3家涉竹龙头企业。

竹笋加工厂的建立和投产，让竹产品交易日益活跃。村民们每天关注市场动态，仔细对比各企业的收购价格与条件，力求让自己的劳动成果获得更高收益。

在云南林森食品有限公司展厅，竹子的加工利用达到了一个新的高度，从竹笋采摘、精深加工到竹制品生产，形成了一条完整的产业链。42岁的倪良群在云南林森食品有限公司负责竹笋切头工作，自公司成立以来，她便一直在此工作。提及建厂初期的情况，倪良群激动地说：“我家的4亩土地现已成为工厂的一部分。”

当初，听说要在向阳村建设筇竹产业园时，整个村子都沸腾了。只要村里有了工厂，大家就能在家门口工作。村民们十分支持征地工作，不到半个月，一份份按满红手印的征地协议书便交到了村支书手中。

倪良群说：“当初，村里的工作人员找我们协商征地事宜时，我第一个签字同意。与其让家里的土地长期闲置，不如将其利用起来，助力村里发展。现在村里有200多人在家门口上班，每个月都有稳定的收入，还能照顾家里，两全其美。”

站在向阳村山岗俯瞰，这片郁郁葱葱的竹林尽收眼底，胸中不禁涌起一股豪情。村民们学会了与自然对话，将一根根筇竹化作撬动乡村振兴的有力杠杆。

这卷浸润着竹香的乡村振兴图鉴，正沿着北纬29度的山脉徐徐铺展。



俯瞰向阳村。记者 毛利涛 摄

## 村干部的“干”与“盼”



“嘟——！”4月7日中午2点多，在大关县木杆镇向阳村村组道路上，村委会副主任程贤科连续拨通顾家坡村民小组4户村民的电话。

“罗某某，顾家坡过来50米左右那块地是不是你们家的？那里有火源点！”

“你在哪儿？离你家地块不远处有火源点，你赶紧过去看看！”

“什么？喊他马上灭掉！”

“天干物燥，可不能点火啊！”……

程贤科乘坐的汽车在蜿蜒的公路上停留了5分钟，处理完不远处的火源隐患后，一行人继续驱车前行，目的地是潘家坪村民小组潘荣和家。清明节期间，村民陈德彩在潘荣和家的竹林中掰采竹笋，潘荣和希望村委会出面协调处理。

“咱们先去找潘荣和了解一下情况。”

向阳村驻村第一书记曾绍兵坐在车的后排，与向阳村监委主任余世云讨论着。

在田湾村民小组顾祥田家，曾绍兵、余世云、程贤科3人遇见了潘荣和。今年68岁的潘荣和，农忙时悉心打理自家的几十亩竹林，农闲时做些零工。在向阳村，筇竹产业是村民们的支柱产业，已实现“农业增收、农民增收、农村增绿”的目标。

院子里，众人搬来小板凳围坐一起，调解会便开始了。“那是自家留作竹苗的竹笋，可惜了……”潘荣和花了半小时的时间讲述事情的经过，大家耐心地听着。调解过程中，程贤科说情讲理，余世云讲起法律法规，曾绍兵和乡亲们你一言我一语地劝和着……1小时后，潘荣和心中的火气基本平息，他摆着手说：“除了留作竹苗的竹笋，其他的都好说，几根竹笋也值不了几个钱。”

眼前的这一幕让曾绍兵感慨万千：“这些事，只要大家坐下来坦诚沟通，就能找到解决的办法。村民们不过是希望村干部重

视自家的事，并非刻意为难谁。”

听民声、聚民智、汇民力。向阳村委会通过面对面交流，及时有效地解决村民的急难愁盼问题，妥善化解基层矛盾纠纷。

乡村要振兴，不仅要推动产业发展，也要完善矛盾纠纷排查调处化解机制，持续推进平安乡村、法治乡村建设，着力维护农村社会稳定。向阳村委会注重推进矛盾纠纷隐患排查工作，在日常的上户走访、村委会开会中主动发现问题，不断为村民排忧解难，最大限度地把矛盾纠纷及风险隐患化解在基层、消除在萌芽状态。“3月，我们收到邻里纠纷9起，成功调解7起。”回程路上，程贤科说，“我们就是个办事员，一定要把事情办好。”

“在与村民打交道中不断成长，把村民的需求作为努力的方向。”曾绍兵对未来的工作越来越有信心。

乡间小路上，玉兰和山茶花开得更艳了……



## 向阳村

县委、县政府积极引进食品加工企业，并筹集资金在向阳村建设筇竹产业乡村振兴示范园。其中，成功引入成都吉食道食品有限公司建设筇竹加工厂；在地方党委、政府的主导下，整合集体资金组建云南竹一无二食品科技有限责任公司，从事筇竹系列产品加工，产品畅销全国各地，该公司于2024年成为规上企业；本土企业云南国丰林产品实业有限公司同样落户于向阳村。产业链的延伸，为向阳村的发展注入了强劲动力。全村劳动力1214人，实现县内务工536人，极大地推动了劳动力就近就业。

目前，向阳村筇竹种植面积达1.5万亩，其中原始筇竹林达4500亩，黄柏种植面积约6000亩。依托县内筇竹家具企业的发展，筇竹从竹笋到竹材均得到充分利用，“村民存款在山上”的愿景已经成为现实。

## 高天举：7亩竹林的致富愿景



4月8日，大关县木杆镇向阳村在筇竹的拔节声中慢慢醒来，汪家坪村民小组村民高天举7时30分就从家中出发，前往1公里外的林地采笋。一路上，他向记者讲述了近些年来自家发展竹产业的经过。

高天举说，目前，他家可以采笋的竹林有7亩左右，儿子和儿媳在陕西西安从事建筑工作，只有他和老伴在家。

差不多20分钟的路程，高天举背着背篓爬坡上坎并不感觉累，可见他的体能超过很多同龄人。到达竹林边，他指着右边的一片竹林自豪地说：“这片竹林就是我用50株竹苗发展起来的，去年仅秋笋就卖了12000元！”

高天举放下背篓，迅速换上雨衣，然后一头扎进左边的筇竹林里采笋。记者一路随行，沉浸式体验采笋的辛劳与乐趣。年近70岁的高天举在采笋途中步伐矫健，记者一路追赶才勉强跟上。在他身上，能真切体会到老当益壮的深刻内涵。

2017年，大关县全面启动“一县一业（竹产业）”发展战略，向阳村党总支书记程公毅带领村干部、驻村工作队队员大力动员村民种植筇竹。看到用种子育出来的筇竹苗那“瘦小”的身材，许多群众都持怀疑态度：“这能种活吗？”“就算能种活，要过多少年才能采笋呢？”

通过了解，高天举认为发展筇竹产业一定可行。于是，他报名领取了一批筇竹苗，并将竹苗种在自家的4亩荒山

上。每年春天，他都去除草、施肥。按照林业技术人员的指导，他还在林间套种了一批黄柏苗。他说，如今，林间的黄柏苗大的有三四米高了，如果按去年的价格算，再过5年左右，一棵黄柏要值四五百元。

在高天举的精心管护下，筇竹苗慢慢地长大，于2023年开始采笋，第一年采笋收入达600多元；2024年，筇竹笋就卖了8000多元。今年，他刚采笋五六天，已经卖了1000多元。

高天举还自豪地介绍，当时村民不愿种植筇竹，是他用行动打消了村民的顾虑。目前，全组21户人家，每户都种有筇竹，竹产业已经成为村民增收致富的重要支撑。

12时许，高天举将采摘的五六十斤竹笋装了满满一背篓，然后沿着小路背回家中，由老伴慢慢剥壳。看到他采笋回来，闲着的3位村民都来帮忙剥壳，村子里互帮互助蔚然成风。高天举吃完午饭后，又背上背篓进入竹林采笋。一天下来，他能采笋100多斤，竹产业成为老两口最坚实的经济依靠。

4亩筇竹、3亩方竹，每年都会给高天举带来两三万元的收益。“我要好好管护这片竹林，等我哪天管不动了，就交给儿子管理。”经历过苦难日子的高天举说，二十世纪七八十年代，想吃上一顿肉都难，现在条件好了，天天都有肉吃。只要守好这片竹林，生活压根不成问题。

夕阳西下，汪家坪村民小组的21户人家的民居在阳光下格外耀眼，村民穿梭于家与竹林间，悄然分享着自己的幸福愿景。

## 只要群众有需求 我们必定有回应



曾绍兵

我深刻认识到：只要群众有需求，我们就必须有回应。未来，我将积极协调相关单位持续帮扶，为群众办实事，助力村民增收，为推进乡村振兴贡献力量。

2025年3月20日 星期四

今天正值春分，我与村“两委”工作人员分头前往各村民小组，了解今年的产业发展情况，特别是筇竹林管护情况。

群众亲切地和我唠家常：“我们的笋子不愁销路，不会出现滞销的情况。”我还询问了一位子女都在外务工的老人，他表示自己能够管好家里的竹林，还说：“以前种玉米只能解决温饱，现在种竹子，一年能采收两季笋（春笋和秋笋），单是春笋，每年收入就达1万元。”

看得出来，自从种上筇竹、方竹，老百姓对增收致富的信心更足了。下一步，我们将持续开展竹产业相关培训并加强技术指导，让竹子真正成为推动农民增收致富的“绿色银行”。

2025年3月25日 星期二

今天天气晴朗，阳光明媚，一辆装载着速冻罐的大卡车抵达向阳村。在冷冻集配中心工地上，工人们正热火朝天地卸装设备。我迅速赶到现场，向施工负责人询问安装进度、计划投入使用时间等情况。10米高的冷冻设备进场，标志着向阳村竹产品存储保鲜能力迈上了新台阶。该项目的顺利落地，将进一步推动向阳村群众就近就业，提升竹笋质量，助力打造筇竹品牌。

（作者系向阳村驻村第一书记）

（本版稿件除署名外，均由记者曹阜金、毛利涛、唐龙泉飞采写）