

责编:张广玉 美编:黄山敏 组版:方茜 校对:王文富 周万琴 E-mail:zrbtkb@126.com

从发源地到主产地： 酒渔苹果成长为支柱产业

记者 吕翼 刘静涛 文 张广玉 图



1940年,留美博士吴镜漪从四川成都华西大学引入160棵苹果树到酒渔镇白鹤村李仲举家的庄园种植,此后,苹果就在酒渔镇安家落户了。

1962年,为了推广苹果种植,白鹤村补种了第二批苹果树,成为目前昭通树龄最长的苹果树。

“当前,酒渔镇已成为中国西南地区苹果种植历史最悠久,面积、产量和产值均排名第一的镇。酒渔镇苹果种植面积达13.1万亩,苹果年产量达42万吨,综合产值达28亿元!”说起酒渔镇的苹果产

业,该镇党委书记自豪地说。

28亿元产值的苹果产业是如何形成的?记者走进酒渔镇,探寻其背后的奥秘。

种植:“金果”满山香满园

2024年10月,正值苹果大量上市的季节,沿着酒渔河而上,河岸垂柳依依,田地苹果挂满枝头。“2001”“红将军”“红富士”……各类品种的苹果压弯了枝条,红彤彤的,像极了小孩子红润的笑脸。一簇一簇的红苹果,仿佛在诉说着种植户丰收的喜悦。从酒渔集镇出来,立马就进入了苹果树的海洋,就连村民的房前屋后,都种满了苹果树。

上午10点左右,巡龙村村民杨福春已经在集镇的苹果交易市场将今早采摘的550公斤苹果全部卖完,正准备回家。他一边把顾客挑剩下的小果装上三轮,一边告

诉记者:“家里种了6亩苹果,采摘期可持续3个月左右,每天都要摘10挑苹果来卖,收入可达10万元。”杨福春的脸上洋溢着丰收的幸福。

居乐村9组的钱福勇正在帮助外地客商代购苹果,这不,他已经买到了几千公斤的苹果,工人们正在分选和包装。

钱福勇也是种植户,40岁的他承包了50来亩土地种植苹果,每年收益超30万元。“我种了2200棵苹果树,晚熟‘红富士’‘华硕’‘2001’等深受市场欢迎的品种都有。最初,我对苹果种植技术一窍不通;后来,镇上派来了技术人员指导我们如何修剪树形、合理施肥、科学喷药。经过多年的实践摸索,我已经全面掌握了种植技术。通过使用有机肥、有机农药等,实现了生产高品质果的目标,种出来的苹果供不应求。于是,我想到了来集镇租一个门面,帮助外地客商收购优质苹果。去年,我收了100多万公斤苹果,赚取收益10多万元。”

在我们采访期间,外地客商不断催促钱福勇赶快帮忙代购苹果。他们对苹果品质要求高,而钱福勇知道哪些村民的苹果种得好。通过代购苹果,外地客商给钱福勇每公斤0.2元的报酬。“广东、河南、湖南、黑龙江等地的客商比较多。我每天早上五六点就要起床,忙到夜间12点才能休息。虽然很辛苦,但是收益不错,也带动了集镇居民增收。”钱福勇笑着说。

钱福勇自己注册了抖音账号,经常分享种植、管理苹果的经验以及苹果交易的情况,吸引了大量粉丝,每条视频的点击量都很高。他打开最新更新的抖音作品,播放量已达18.6万人次。“我自己种的苹果都是外地客商通过抖音了解后前来收购的,很多请我代购的客商也是通过抖音平台找到我的。”钱福勇说。

截至目前,酒渔镇16.4万亩的土地上,苹果种植面积已达13.1万亩,约占全镇国土面积的五分之四。2万户农户中,有1.6万户农户从事苹果种植。“几乎每家每户都用货运三轮车拉着苹果来卖,加上邻近乡镇的果农也过来交易,酒渔镇苹果交易市场每天的货运三轮车停留量达3万辆次,高峰时期甚至达到5万辆次!”种植户张朝勇说道。

管护:良技良法促增收

高级农艺师秦梦正带着我们在田间地头采访,三台村3组村民陈让忠走上前挡住了他:“今年我的苹果摘完了,你看我需要着手修剪一下树形吗?”秦梦赶紧制止他:“这个季节正是果树生长高峰期,你

可别去动它!”陈让忠信服不已。“幸亏有老秦,平时管护中有什么不懂的就向他请教。我年纪大了,精力有限,虽然只种了20多棵苹果树,但只要管理得当,也能收入2万元,养老没问题。”陈让忠说道。

多年来,秦梦扎根酒渔镇,潜心研究苹果管护,已成长为昭通市“鲲鹏计划”中青年拔尖人才。他精心制作课件,每年在酒渔镇及附近乡村开展专题培训40余场次,受益果农达3000人次。每次他都会给学员发放《苹果栽培管理技术秦梦论文集》,帮助果农科学种植、科学管护。

秦梦注重推广生态化栽培技术,已实施果园自然生草和无袋化栽培10万亩。他主张增施有机肥,逐步减少化肥和农药的使用,提升苹果品质,实现优品优价。为了方便群众,秦梦成立了专家工作室,组建了“苹果之家”微信群,帮助营销大户和苹果种植户解决种植管护中的技术问题。

2017年,记者曾到酒渔镇采访苹果产业,当时全镇苹果种植面积已达10.1万亩,但苹果产量只有25万吨,产值只有8亿元。跟现在的产量和产值相比,差距还很大。华丽蜕变的背后,凝聚着农技人员的不懈努力和辛苦付出。

2017年,采访酒渔镇农业综合服务中心主任季永荣时,他说:“苹果树老化现象突出;低产果园改造任务繁重;土壤偏碱性,需要补充有机肥,只有改良土壤才能保证果品品质;群众疏花疏果意识不强,高端果不多。”这次采访遇到季永荣,他说:“现在普及了种植技术,好苹果值钱了,群众知道怎样才能种出优质果,苹果产值自然就增加了。”

“近年来,在病虫害生物防治、改土增肥、修剪拉枝等技术普及上,农技专家发挥了重要作用。经过精心管护果园,酒渔镇的苹果种植能手都成长为‘土专家’,现有‘金剪刀’技术能手上千人,他们农闲时会到其他乡镇和周边省、市进行技术输出,帮助当地果农提升管护技术,每人每天收入有300元,已形成了酒渔镇的一块劳务品牌。”张朝勇介绍道。

销售:购销两旺带动强

又是苹果丰收年,硕果飘香。正值“华硕”“2001”“红将军”等中熟苹果上市的旺季,在西南最大的苹果交易市场酒渔镇,3000多名外地客商涌入收购苹果,从凌晨两三点钟开始交易,直到傍晚时分,市场仍人潮涌动,一派热闹的场景。

“除了本镇的苹果,还有永丰镇、旧圃镇、苏家院镇的,甚至鲁甸县和贵州威宁县的苹果也有拉过来交易的,每天的交易量可达6000吨。湖南、湖北、四川等地的收购商都有。”秦梦说道。

来到三台村胡家湾组,昭通市昭阳区妍美农场的杨恩磊已经从交易市场采购了大量苹果,工人们正在挑选、装箱、打包、发货。“每天收售苹果1万公斤左右,需要30名工人分选打包,持续时间三四个小时。”杨恩磊说道。

杨恩磊从2015年开始从事苹果销售工作,起初生意并没有做得这么大,也就销售50吨苹果左右。2016年,他建起了容量达200吨的冷库,加上与外界的接触越来越多,他联系上了很多沿海一线城市的连锁品牌水果店,苹果需求量越来越大,渐渐地,每年发货量达到了1000吨以上。

在杨恩磊占地8亩的厂房内,记者见到了他投资100万余元新购进的每天可分选1万公斤苹果的分选线。“客商对果品质量要求很高,有了分选线可以实现智能化识别果面颜色、果品重量,有利于提升商品果的品质,提高工作效率。我们每天大概收购苹果1万公斤,高峰时期每天要收4万公斤,生产线基本能够满足需求。”杨恩磊说道。

随着收购旺季的到来,杨恩磊的分选线过几天就要开始投入使用了。

“现在,我们的苹果主要发往商场和超市,这些地方要求品质必须达标,所以我宁肯以高于市场的价格收购,也要购买

优质商品果。果农知道种出高品质的果子能卖个好价钱,也就增强了种出优果的信心,促使果农们更加注重精细化管理。现在有了分选线,就相当于有了一双火眼金睛,斑点、黑心、果型不达标的苹果都会被挑选出来。”杨恩磊说。

杨恩磊销售生意的做大做强,促进了上下游产业的发展,带动了群众就业增收。“每年支付工钱80万元左右,买纸箱每年要用150万元,买网套每年要用40万元,快递、物流费要花80万元……”他说。

随着从事苹果销售行业的人员越来越多,酒渔镇成立了商会,杨恩磊任会长。“商会有40多个成员,搞餐饮住宿的、种苹果的、卖苹果的、从事包装和快递行业的都有。大家都是热心人,在做公益事业、互通信息、组织技术培训、维护市场秩序等方面都积极发挥作用。”杨恩磊介绍道。

酒渔集镇上的居民张兴武在苹果交易市场开了一家快递公司。他说,最近还不是苹果交易最高峰的时期,但每天能往外发送5000件苹果,到了晚熟品种“红富士”上市的时候,每天能发上万件。“客户基本都是从微信、抖音等平台购买苹果,发往全国各地的都有。我在这里开快递公司10年了,每年从5月份早熟苹果上市就开始发货,持续到次年2月才结束。我还招聘了13名工人,在3个村设了5个快递点,都可对外发货。”

“一业兴,百业旺”,酒渔镇庞大的苹果交易量带动了纸箱、网袋、快递、餐饮、酒店、超市等行业的兴旺,镇上开饭店、小吃店的多达数十家,大型超市有10来家,快递有好几十个。此外,酒渔集镇上还有农业银行、农村商业银行、富民银行、邮储银行等,方便往来客商资金存取。

北有烟台,南有昭通;西南苹果看昭通,昭通苹果看酒渔。据统计,2023年,昭通苹果已实现综合产值130亿元,覆盖果农13.8万户52.7万人,已成为助力群众增收致富、促进乡村振兴的重要产业。



图①:酒渔镇巡龙村苹果。

图②:酒渔镇苹果分拣车间分拣出的优质苹果。

图③:昭阳区红苹果省级乡村振兴示范园的苹果分拣。

图④:游客在酒渔镇巡龙村苹果园拍照。

图⑤:酒渔镇苹果分拣车间。

图⑥:酒渔镇巡龙村苹果园。

一业兴带动百业旺

刘静涛

一业兴能带动百业旺。近年来,苹果产业发展带给昭阳区酒渔镇居民的变化显而易见:更多的年轻人选择留在家乡,他们用和老一輩人完全不一样的方式种苹果、卖苹果。年轻人不仅帮助外地客商做代办,挣的钱甚至超过了直接销售苹果所得,还搞起了现代电商、现代物流。如今,他们通过线上渠道销售的苹果,已占到市场销售总量的一半……

在酒渔集镇,占地面积2.3平方公里、日均人流量达两万人以上的西南地区最大的苹果交易集散中心,令人震撼。这里涵盖苹果包装、仓储、物流、住宿、餐饮、娱乐等多个行业,集商贸、服务、休闲于一体,年生产总值突破两亿

元。截至目前,全镇电商入驻数量超过了30家。在淘宝网、京东以及微信平台等渠道销售苹果的经营商有500余家,已有邮政、圆通、韵达等多家快递公司进驻。眼下,酒渔镇农村电子商务物流服务平台标准化建设项目已启动,快递可发往全国各地。

有了产业作支撑,酒渔镇的发展步入了“快车道”。总投资6000万元的建制镇示范试点建设全面完成;总长2.6公里的苹果产业大道成为酒渔镇的新干道;建成投用的6公里果园“网红路”成为集生产功能与休闲旅游、健身娱乐于一体的致富路;集镇扩容、酒渔镇沿河旅游产业开发等项目全部完成并

顺利投入使用。此外,全国农村综合性改革试点试验项目完成投资2800万元;大桥村2000吨气调库、巡龙村绿荫塘农村综合治理公共服务体系建设顺利完成;优化村庄布局、提升人居环境的村级“四位一体”项目竣工;集水资源保护搬迁、移民避险解困安置、易地扶贫搬迁为一体的大桥村盘营易地扶贫搬迁安置点顺利建成投用;总长4.6公里的酒渔镇水碾至营盘产业道路建设项目有序推进,现代化的苹果产业小镇已初具规模……

苹果产业发展带给酒渔镇的变化有目共睹,让我们期待酒渔更加美好的明天。

