

“昭通苹果,口感非常好,我们都喜欢吃。” “昭通苹果,听说非常好吃,得知这里有卖的,今天特意过来买两箱。”

在上海南京路步行街上,位于上海市第一食品商店二楼的上海市消费帮扶百县百品直营店里,品尝昭通苹果的顾客络绎不绝。店内的昭通苹果不仅吸引了本地市民,也成了外地游客的必尝美食。这个季节,昭通苹果的甜度和脆度极佳,每一口都能让人感受到大自然的馈赠。

“昭通苹果,在我们店里是一个引流产品,顾客品尝后都赞不绝口。购买后,顾客都愿意再次购买。我们希望能把昭通苹果送到更多上海人的果盘里,让他们品尝到这份来自昭通的美味。”上海靖哥哥实业有限公司负责人袁靖对昭通苹果信心满满。

上海,这座繁华喧嚣的都市,犹如一片浩瀚的海洋,每天都吞吐着无数人的梦想与希望。

20年前,袁靖,这位来自昭通的有志青年,怀揣着对未来的无限憧憬,与他的妻子熊星凤一同踏上了前往上海的旅程。这座城市,成为他们共同奋斗的舞台。在这里,他们不仅面临着激烈的竞争和挑战,也享受着创业带来的无限可能和成就感。袁靖和熊星凤携手并肩,共同经历了无数个不眠之夜,共同解决了一个又一个难题。他们的故事,是关于坚持与勇气、梦想和奋斗的励志篇章。

沪上逐梦记

记者 莫娟(文/图)



袁靖(左)与熊星凤(右)位于上海南京路步行街上的店铺内合影。



打工夫妻累并快乐着

2000年,袁靖与熊星凤一同考入原昭通教育学院,成为同窗兼同桌。袁靖勤奋踏实,熊星凤开朗健谈。两人在相处过程中逐渐萌生了情感。

由于家庭经济条件的限制,两人都申请了助学贷款。到了毕业之际,袁靖背负了近2万元的债务,而熊星凤也还有5000元的助学贷款未还清。毕业后,在昭通奋斗了一年,两人仍未还清外债,听说朋友在上海发展得不错,机会较多,2004年,两人决定前往上海搏一搏。

初到上海时,那林立的高楼大厦仿佛是一个个冷峻的巨人,俯瞰着渺小如蚂蚁的他们。街头巷尾的喧嚣,车水马龙的繁忙,让这座城市散发着一股既诱人又让人倍感压力的气息。袁靖和熊星凤拖着简单的行囊,怀揣着对未来的憧憬,站在那陌生的街角,心中满是忐忑与期待交织的复杂情绪。

在宝山区郊外租下一间房子后,他们手中仅剩200元。租住在逼仄的出租屋里,那一方小小的天地,便是他们在上海这座大城市的栖身之地。夜晚,躺在那张硬邦邦的床上,听着窗外传来的嘈杂声,他们紧紧相拥,互相鼓励,告诉彼此,这只是开始,未来一定会有属于自己的港湾。

于是,两人马不停蹄地寻找工作,但由于学历较低,只能寻找服务员岗位。然而,应聘服务员也屡屡受挫,许多饭店老板嫌弃两人皮肤黝黑,形象欠佳。尽管遭遇了种种困难,可是袁靖和熊星凤并没有放弃。他们坚信,只要努力,总会有机会。

终于,在一家名叫“豪品涮涮锅”的餐馆,他们得到了试用的机会。袁靖和熊星凤工作勤勤恳恳,待人真诚,很快赢得了老板和顾客的喜爱。两人勤劳能干,每个月都被评为“优秀员工”,袁靖很快成长为大堂经理,每个月的工资也从700元涨到了1500元。工资虽然不高,但足以维持基本的生活开支,他们开始一点点地偿还债务。

工作之余,熊星凤每天晚上还推着三轮车到夜市摆摊,尝试着创业。虽然只是卖点水果和生活用品,但是这也为他们以后的创业路埋下了伏笔。

袁靖和熊星凤在“豪品涮涮锅”餐馆辛勤工作,这不仅为他们赢得了稳定的收入,更让他们学会了如何与人沟通。他们开始意识到,服务行业同样有着无限的可能和成长空间。于是,他们开始利用业余时间学习餐饮管理知识,参加各种培训课程,提升自己的专业技能。

当服务员、进工厂、做仓管员、摆地摊……两人累并快乐着,岁月里都是奋斗的身影。

袁靖和熊星凤的创业梦想也在悄然萌芽。他们开始规划自己的未来,梦想着有一天能够拥有自己的餐馆。

创业成就梦想

一次机缘巧合,袁靖听说上海市松江区推出了免费的技能培训项目,便报名参加了烧烤制作课程。他之所以选择这个项目,主要是希望能够通过掌握这门技艺,在上海开设一家属于自己的烧烤店。经过一段时间的勤奋学习与实践操作,袁靖熟练地掌握了烧烤制作的关键技巧。

他们开始四处寻找合适的店铺,最终在松江区找到了一个理想的地点。店铺装修得简单而温馨,墙上挂满了照片,每一张照片都记录着他们的汗水和笑容。夫妻俩都是“吃货”,对美食有着极高的追

编者按:

上海,这座东方明珠,以其国际化视野和经济活力吸引着来自全国各地的人才。在这里,昭通人带着家乡的纯朴与坚韧,融入了这座大都市的脉搏。他们或在高楼林立的金融区里挥洒汗水,或在繁忙的商业街中展现才华,或在科研机构里贡献智慧,或在艺术的殿堂里绽放光彩。

然而,无论身在何处,昭通人始终保持着对家乡的眷恋与牵挂。他们通过自己的努力,不仅为个人和家庭创造了更好的生活条件,也为两地的文化交流和经济合作架起了桥梁。昭通人在上海的故事,是个人奋斗的缩影,也是时代发展的见证。昭通融媒体中心特地策划了《昭通人在上海》系列报道,让我们走近这些在沪的昭通人,聆听他们的故事,感受他们的生活,了解他们如何在异乡书写属于自己的精彩篇章。通过他们的经历,我们希望能够展现在东西部协作背景下,昭通与上海之间的深厚情谊。让我们一起走进昭通人在上海的生活,感受他们如何在繁华都市中坚守本心,砥砺前行。

求,口味非常挑剔,他们亲自挑选食材,确保每一份原材料都新鲜可口。同时,他们还设计了一系列促销活动,以吸引顾客上门。他们虚心向顾客请教,不断改进产品和服务。渐渐地,店铺开始有了固定的顾客,口碑也越来越好。袁靖和熊星凤用他们的真诚和努力,赢得了顾客的心。

生活逐渐稳定下来,债务也基本还清。他们在上海这座繁华的城市中,找到了自己的位置。随着时间的推移,他们的店铺逐渐在当地有了名气。但是,由于一些不可抗力因素,店铺所在路段人流急剧减少。看到这一情况,夫妻俩及时止损,关闭店铺,重新寻找发展机会。

这时候,云南朱提苦荞生物科技开发有限公司负责人曹娜有意开拓上海市场,她非常看重袁靖和熊星凤身上这股不服输的劲头,便征询二人有没有意愿合作。经过一番市场调研,他们发现,上海人对健康、天然的食物有着极高的关注度。袁靖和熊星凤经过深思熟虑,决定接受曹娜的邀请,他们相信这是一个新的开始,也是一个能够让他们再次证明自己的机会。于是,他们着手收集相关资料,发现苦荞不仅富含多种维生素和矿物质,而且对糖尿病、高血压等慢性疾病有辅助治疗作用,市场需求巨大。

夫妻俩分工合作,袁靖负责内部管理,他细心地制订计划,优化流程,确保团队运作高效有序。熊星凤则不断地学习市场知识,分析客户群体,寻找潜在合作伙伴。为了确保产品能够准时送达客户手中,他们穿梭于公交、地铁之间,跨越天桥,手推车因此损坏无数。翻黄页、打电话、找顾客……在拜访客户的过程中,他们满腹委屈,每天都经历着被拒绝、被嘲讽、被轻视。迷茫、困顿,一种强烈的挫败感让熊星凤一度陷入崩溃。

那是2011年的一天早上,搭乘地铁2号线到达北新泾站时,熊星凤感到无所适从,新的一天又开始了,可是她仍然没有方向、没有结果,她在地铁站

崩溃大哭。回到出租屋,袁靖紧紧地将她拥入怀中,告诉她:“别怕,有我在呢,一切都会好起来的。”在袁靖的鼓励下,熊星凤擦干眼泪,重新振作起来。

无人扶我青云志,我自踏雪至山巅。

客户的一次次刁难,都像是一道道关卡,考验着他们的耐心与能力。而夫妻俩,脸上始终挂着热情的笑容,哪怕双脚早已肿胀,嗓子已变得沙哑。尽管如此,可是袁靖和熊星凤从未有过退缩的念头,他们相互扶持、相互鼓励。他们坚信,只要坚持下去,就一定能够打开市场,让更多的人了解并接受苦荞这一健康食品。他们开始在社区、超市举办推介会,向消费者介绍苦荞的营养价值和身体的益处。

说起这段往事,熊星凤的心里依然澎湃激昂:“我要感谢那段岁月,是它让我相信相信的力量。我每天背着苦荞茶,一家一家拜访,耐心地向客户解释苦荞茶的好处,让客户免费品尝。虽然受了不少白眼,但是‘真诚’是永远的必杀技,我们认真做好当下的每一件事,凭着云南人的踏实、肯干、热情,最终得到了顾客的认可。”

随着时间的推移,他们的苦荞品牌逐渐深入人心,越来越多的人开始关注并喜爱这种健康食品。随着业务的不断扩展,袁靖和熊星凤意识到需要一个更正规的平台来支撑他们的梦想。于是,2014年11月4日,他们成立了上海靖哥哥实业有限公司,正式将昭通农特产品带入上海市场。

当好昭通农特产品经纪人

在昭通,除了苦荞茶,还有许多其他优质的农产品,比如昭通苹果、天麻、小碗红糖等。这些年,通过政府和社会各界的努力推广,昭通农特产品品牌已逐渐成为一张金色名片。

昭通苹果种植经历了82年的历程。目前,全市苹果种植面积达85万亩,产量达90万吨,综合产值超100亿元。销售区域也从最初的云贵川地区,辐射到全国各地。这两年,在各级政府的推动下,昭通苹果凭着自身的生态优势、品质优势积累了大批忠实客户,亮相上海的机会也越来越多,越来越多的人品尝到昭通苹果,并给予高度评价。

尤其是上海与昭通结成对口帮扶关系之后,上海所拥有的广阔市场、强大的平台资源以及发达的流通网络,为昭通农特产品的销售带来了全新的机遇。昭通农特产品得以进入更广阔的市场,打开了另一扇销售大门。

袁靖和熊星凤敏锐地抓住了这一机遇,他们为了更有效地推广自己的产品,不仅积极参加各种农产品展销会,还主动与上海各地的经销商建立起了紧密的联系。通过这些努力,他们的产品得以被更多消费者认识和接受。

袁靖说:“我们的苹果在上海各大推介会、品鉴会上,都出现了一果难求的局面。”

夫妻俩深知,要将更多的昭通农特产品推广到更广阔的市场,需要的不仅仅是热情和坚持,更需要专业的知识和技能。因此,他们不断学习,深入了解每一种产品的特性,从种植到收获,从加工到包装,每一个环节都力求做到最好。

他们与昭通的农户建立了紧密的合作关系,确保产品的质量和供应的稳定性。同时,还注重品牌建设,通过各种渠道宣传昭通农特产品,让更多的人了解并喜爱这些来自大山深处的美味。熊星凤说:“希望通过我们的努力,把昭通农特产品送入上海更高端的市场,为昭通的农户带来更多的收益,也为消费者带来更多的健康产品。”

日子在忙碌与奋斗中悄然流逝,夫妻俩通过不懈的努力,一个接一个地实现了他们的小目标。他们不仅在上海这个繁华的大都市站稳了脚跟,还购置了房产和汽车,更重要的是,开创了自己的事业。

这座城市见证了他们的爱情和成长,也见证了他们的青春和梦想。如今,回首那些奋斗的日子,袁靖心中满是感慨:“经历过挫折与泪水,也收获了成长与喜悦。我们最初也只是抱着来这里打工还债的想法,但是从未停止过奋斗的步伐。未来的路还很长,只要脚踏实地,顺势而为,乘势而上,就能实现梦想!”

不论起点多么平凡,袁靖和熊星凤通过自己的辛勤劳动和不懈追求,改变命运,实现梦想。日子依旧忙碌,上海这座城市依旧会带给夫妻俩新的挑战与机遇,但他们的手却始终紧紧相牵,在这座繁华却又残酷的都市里,成为彼此最坚实的依靠。

记者手记

奋斗与梦想

11月26日,晴。

清晨的阳光透过窗帘的缝隙,轻轻拂过我的脸庞,唤醒了沉睡中的我。我揉了揉眼睛,从狭小的酒店中起身,开始了在上海这座繁华都市的又一天。

今天的采访对象是来自昭通的一对夫妻,他们怀揣梦想,希望在这片热土上打出一片天地。我早早地来到了他们位于上海市南京路步行街上的上海市第一食品公司的店铺,蓝色扎染的桌布、琳琅满目的云南美食以及独特的云南风情装修,置身于此,我仿佛一下穿越到云南。

不久,一对面带微笑的夫妇走了进来,他们就是我今天的采访对象——袁靖和熊星凤。

他们热情地向我打招呼,然后开始向我介绍他们的故事。20年前,为了追求更好的生活,他们离开家乡,来到上海这个大都市。尽管在上海的生活充满了挑战,但他们从未放弃过。他们每天都在不懈地努力,致力于成为昭通农特产品的优秀经纪人,让更多的人了解云南,了解昭通,享受到昭通农特产品的独特风味。

我被他们的故事深深打动,也被他们的热情和坚持所感染。我终于明白了为什么他们能够在这个竞争激烈的城市中生存下来,并且逐渐发展壮大。

“在这里,我们虽然面临很多困难,但是也有着无限的可能。”袁靖满怀信心地说。

在中国的经济版图上,上海无疑是最耀眼的明珠之一。这座国际大都市以其繁华的经济、多元的文化和无限的机遇吸引着来自全国各地的人们,其中就包括来自昭通的奋斗者。他们带着梦想和希望,在这片充满挑战与机遇的土地上书写着属于自己的奋斗故事。

昭通,一个位于云南北部的城市,虽然自然风光秀丽,但经济相对欠发达。许多昭通人为了更好的生活和更广阔的发展空间,选择背井离乡,来到上海打拼。他们中有的是刚毕业的大学生,有的是农民工,有的是拥有丰富经验的专业人士,还有的是怀揣创业梦想的企业家……无论身份如何,他们都有一个共同的目标:在上海实现自己的价值和梦想。

岁月如梭,转瞬即逝,袁靖和熊星凤已在上海奋斗20载。不知不觉,这对夫妻已步入不惑之年,从最初的青涩到如今的成熟,袁靖和熊星凤在上海的每一步都显得异常坚定。他们见证了上海的变迁,也亲历了自身的成长。尽管工作并非总是一帆风顺,面对客户的刁难、激烈的市场竞争以及不断上涨的房价,他们倍感压力,但袁靖和熊星凤始终保持着积极向上的态度,用他们的智慧和勤劳,克服了一个又一个困难,书写了属于他们的奋斗篇章。

鲜衣怒马少年时,不负韶华行且知。虽然他们已经取得了令人瞩目的成就,但是他们并没有停止前进的脚步。采访中,熊星凤透露自己每天要花很多时间去听书、看书。他们知道,上海这座城市的魅力在于它的不断进步和创新。因此,袁靖和熊星凤依然保持着学习的心态,不断吸收新的知识,以适应这个日新月异的时代。他们坚信只要心中有梦,脚踏实地,每个人都能在上海这座充满活力的城市中找到属于自己的位置。

夜幕降临,华灯初上,我站在办公室的窗前,俯瞰着这座城市的夜景,心中充满了感慨,也充满了希望。袁靖和熊星凤,将继续在这座城市奋斗,而他们的故事,也将激励着更多的人勇敢地追逐自己的梦想。



袁靖在展销会上推介昭通苹果。