

# 巧家：奏响产业发展“曲” 绘就乡村好“丰”景

通讯员 姜连聪 文/图



村民在草莓科技示范园采摘草莓。

产业强则经济强，产业兴则乡村兴。乡村振兴是乡村振兴的重要内涵，也是群众稳定增收的有力保障。近年来，巧家县依托自身资源禀赋，因地制宜发展种植、养殖优势产业，培育特色产业，为乡村振兴注入源源不断的动力。如今，一批具有区域特色、乡土气息浓厚的乡村产业正在堂琅大地上不断成长壮大，呈现出一幅产业兴旺的乡村振兴画卷。

水果产业绘就美丽乡村“丰景画” 仲秋时节，硕果挂满枝头，勾勒出

一幅幅美丽的“丰景画”，广袤的堂琅大地上，一派丰收景象跃然眼底……

走进马树镇草莓种植基地，大棚内一垄垄翠绿的草莓秧苗生机勃勃，一颗颗草莓娇艳诱人，饱满的果实令人垂涎欲滴。

巧家地处金沙江干热河谷地带，属于典型的亚热带地区，是热区特色水果种植的理想环境。巧家立足县域自然资源优势，坚持规划引领，优化产业空间布局，在金沙江及牛栏江沿岸干热区种植芒果、火龙果、柑橘等特色水果，整合乡村振兴衔接资金、沪滇

协作资金等4820.272万元，集中在金沙江沿岸实施“芒果+N”产业示范园建设项目12个。在马树、老店、炉房等海拔冷凉地区打造草莓产业园区，申请沪滇协作资金2350万元在马树镇实施草莓深加工项目、果脯初加工项目，提升草莓鲜果销售效益。据统计，草莓的种植面积由2018年的165亩扩大到现在的2.3万亩。截至目前，全县特色水果种植面积约6万亩，水果产量达5.75万吨，产值达7.59亿元。

“草莓产业为我们镇的乡村振兴提供了有力支撑，2018年，我们引进了第一家合作社，种植了165亩草莓。截至目前，已经发展公司、合作社和种植大户共542家(户)，全年能提供9000多个就业岗位，年务工总收入为2亿元左右。”马树镇产业办工作人员邓佳慧说。

畜牧产业点燃乡村振兴“新引擎”

近日，在崇溪镇背凤村巧家洪福养殖农民专业合作社经营的黄毛乌金猪养殖场的圈舍内，一头头乌金猪正在狼吞虎咽地进食……

“合作社成立于2016年，最初只养殖了8头纯种乌金猪，目前已发展到720头(其中能繁母猪64头)。合作社拥有乌金猪养殖基地4500平方米，形成了具有一定规模的乌金猪养殖基地。”合作社负责人王安洪介绍。

近年来，巧家县围绕省委“3815”战略发展目标和市委深入推进“六大战

略”、扎实做好“产、城、人”三篇文章部署要求，不断完善“公司+村集体经济+合作社+农户+基地”的发展模式，把生猪、肉牛、羊等作为农业生产“一县一业”“一村一品”来倾力打造，畜牧业呈现出前所未有的蓬勃之势，点燃了乡村振兴的“新引擎”。

巧家县实施重点项目建设、养殖场扶持、防疫疫苗采购等，带动社会资本投入畜牧业，保障畜牧业稳定发展。

今年上半年，巧家县肉牛存栏7.2万头、生猪存栏38.26万头、肉羊存栏15.39万只、家禽存栏58.8万羽；牛出栏1.36万头、生猪出栏36.7万头、羊出栏9万只、家禽出栏74.21万羽。全县肉类总产量达41618.89吨，产值达13.27亿元。畜牧业生产发展继续保持着稳定、健康的良好态势，为农业增产、农民增收和农村稳定打下了坚实基础。

粮食产业做好提质增效“大文章”

金秋时节，巧家县金沙江流域3000亩水稻进入收割期。在大寨镇海口社区，稻田里一片金黄，微风吹过，空气中散发着诱人的稻香，满眼尽是“喜看稻菽千重浪”的醉人景象。

2024年，巧家县完成粮食作物播种面积72.39万亩。为确保粮食生产政策宣传到位、技术支撑到位，保障粮食生产安全，相关部门通过线上、线下相结合方式，组织工作人员深入乡村，采取悬挂宣传横幅、发放宣传资料、大喇叭播报粮食生产政策、在微信群发送相

关图文及视频等方式进行宣传。此外，组织专业技术人员到田间地头，因地制宜分类指导田间管理，开展粮食作物病虫害绿色高效防控、化肥农药减量增效、绿色循环生产、农资购买及辨别真伪等生产关键技术培训，促进农户增产增收。今年以来，巧家县已开展马铃薯种植技术培训及病虫害防控技术培训18场次，开展大豆玉米带状复合种植技术培训5场次，培训人数达2300人次。与此同时，还深入开展党政领导带头创建粮食生产示范样板行动，共创建粮食生产示范样板38处，面积9300亩，通过单产提升示范样板建设，辐射带动农户，增强农户种植积极性，全力提升粮食生产能力。

“我们紧紧围绕建设特色农业强县和建设宜居宜业和美乡村的总要求，立足资源禀赋和农业产业基础，以打造‘一县一业’‘一村一品’特色产业为引领，创建高标准农田示范区，推动农业产业向‘特优精美’转变，持续守牢粮食安全和耕地保护底线。”巧家县农业农村局局长说。

兴一方产业，富一方百姓。巧家县立足“一面山、一江水、一座城”的资源禀赋，扎实做好“产、城、人”融合发展的文章。如今，一个个特色鲜明的致富主导产业在堂琅大地上“开花结果”，一幅产业兴旺、生活富裕的乡村振兴图景正在徐徐展开，产业发展释放出乡村蓬勃发展的无限活力，犹如美丽的金沙江奔流不息……

# 覃永兵：追梦乡村再上“重楼”

通讯员 狄廷秀 文/图

在水富市偏远高寒山区太平镇二溪村，有这样一位勤劳的能干人，他通过就地取材种植中药材重楼、黄柏以及苦丁茶等，凭着一股闯劲，在乡村振兴的道路上苦干实干、勇毅前行，一路追梦，再上“重楼”，走出了一条坚实的奋斗致富之路。

大山里掘“金”闯出一片致富天地

覃永兵，二溪村15组村民，16岁时就外出打工，其间，他结识了同村的姑娘黄文香，并与之结为夫妻。

2008年，在一次返乡回家期间，覃永兵发现家乡土生土长的中药材重楼价格不断上涨，从几元一斤逐渐上涨到了几十元一斤，他敏锐地洞察到其中的商机，思前想后，他和妻子黄文香决定种植重楼。

二溪村有良好的生态环境、自然条件和独具特色的山地资源，重楼是当地野生的中药材，品质好，村民们经常到山里寻找采挖，然后拿到市场上去卖。覃永兵认为，当地的土壤和气候适合重楼生长，于是不失时机地购买当地村民拿到市场上卖的重楼，他和妻子也常常进山寻找重楼种子，随后弄到自家地里用种子和根茎进行繁殖并试种。不久，覃永兵家的地里全部种上了重楼。

在覃永兵夫妻二人的精心管护下，几个月后，重楼长出绿油油的嫩叶，看着成片的重楼，夫妻俩无限欣喜，信心如同嫩叶上的水珠被撑得满满而明亮。

覃永兵视重楼为宝贝，为了更好地做好种植和管护，他抽空专门到周边地区学习重楼种植技术，对重楼的实用价值了解得越来越多。

“重楼开花后结的果就是种子，可以卖也可以育苗，重楼种苗、大苗、根茎都可以卖，全身都是宝。”覃永兵对重楼有了更加清晰的认识，也坚定了他的信心。

由于管护到位，覃永兵家种植的重楼长势良好，发展重楼也渐渐地给他们带来了一些收益。

覃永兵规模化种植重楼吸引了云南白药集团股份有限公司专家和相关部门前来考察调研，云南白药集团中药材优质种源繁育有限责任公司总经理马青等人带回样品，检测到其含药量高，希望覃永兵扩大规模种植，并承诺收购他们的产品。马青还购买了价值1万多元的重楼苗到公司重楼基地进行种植，这让覃永兵夫妻更加坚定走发展重楼的路子。

覃永兵夫妻二人对重楼的发展有长远的打算，因为重楼的根茎年限越长价格就越高，产值也就越好。有一年，重楼市场价格每斤70元，而结出的种子每斤能卖3000多元。有客商前来购买，覃永兵舍不得，仅卖了1斤给别人，把大量的种子留下用作扩大规模再生产。



覃永兵(右)和妻子在晾晒重楼果子。

重楼结出的种子红彤彤的，如红宝石，为覃永兵夫妻的生活带来了无尽希望。

每年9至10月，覃永兵夫妻都要精心采收重楼种子，他们将这些红彤彤的重楼种子包装好，放入冰箱冷藏，因为这些种子适合低温保存，等到第二年开春后，他们又继续播种这些带来无限希望的种子。

积累了越来越多的重楼种子，覃永兵除了把自己家的土地都种满了重楼，还在山林下大量种植。覃永兵和妻子精心呵护着重楼的生长，盼望勤劳能换来好的收成。

天有不测风云，2012年，遇到了干旱，当年他们新植的重楼苗因耐旱能力差而被晒得奄奄一息，覃永兵心急如焚。白天高温不能给树苗浇水，只能晚上浇水，夫妻二人熬更守夜为重楼苗浇水，但幼苗最终还是死了，那1亩地的重楼苗损失了8万元，这让他们十分心疼。

这次失败并没有让覃永兵动摇种植重楼的信心，他总结经验教训，更加注重管理。每年新育苗时，他都会为种苗铺上树枝和草，防止种子和幼苗受到干旱天气带来的影响，他像照顾小孩子一样精心地管护它们，守护重楼的健康生长。

2013年，覃永兵截取了部分重楼块茎进行销售，获利6万余元。2014年卖出种子1万余元，种苗和根茎卖了7万余元，还培育了73斤种子，全部长势良好。

覃永兵夫妻二人利用重楼种子逐步扩大种植规模，也带动周边的村民跟着发展起来。覃永兵毫无保留地将重楼种植和管理技术经验传授给周边的村民，也经常走进田间地头为村民现场示范讲解，手

把手地教，面对面地讲，使村民很快掌握了科学种植重楼的技术。

带动村民一起发展重楼产业，走共同富裕的道路。在太平镇党委、镇政府的支持下，覃永兵带领村民于2014年创办了水富县太平中药材种植专业合作社，目前已有32户社员种植了63.3亩重楼，合作社由覃永兵提供种苗并免费提供技术指导。

2015年，二溪村贫困户熊治贵、雷明华、覃永华等人在覃永兵的带动下种植重楼，户均增收1万元，摘掉了贫困帽。很多村民在学习掌握了重楼种植技术后，纷纷发展重楼种植，不到一年，二溪村回龙湾片区就发展了重楼80亩，总产值达800万元。种植重楼，让村民看到了发展重楼产业能带来增收致富的希望。

覃永兵说，投资种植重楼，虽然周期长、见效慢，但效益可观，要看到未来的发展潜力。

村民覃永凤在覃永兵的带动下种植重楼8亩多，年收入达10万元。

“幸好当初跟着覃永兵选择了种植重楼，这几年发展重楼解决了我家两个子女读书的费用和家里的日常开支，我家还买了辆小轿车。”覃永凤说。

覃永兵夫妻二人也因种植重楼逐渐实现了增收，家里添置了家具和车辆，为二溪村在乡村振兴产业发展的道路上闯出了一片天地。

种下“苦”产业收获“甜”事业

2019年，不满足于发展现状的覃永兵又从市场里嗅到了发展的商机。一次，他到贵州考察时发现当地的苦丁茶产业发展得十分红火。而他自己就有种植苦丁

茶的技术，村里也有大量的苦丁茶资源，何不把这些利用起来呢？回家后，覃永兵很快在当地流转土地58亩开始育苗种苦丁茶树苗，聘请当地村民在基地打工。

为搞好基地建设，覃永兵先后投入30多万元。当年，按照市场价格测算，覃永兵的苦丁茶基地培育的树苗产值达150万元。

“覃永兵这个人勤劳又肯干，头脑灵活，他育种的苦丁茶树苗不仅在云、贵、川销售，还卖到了上海、浙江、江苏这些沿海城市。”同村村民董万兵说。

苦丁茶的发展也给村民们带来了新的发展机会。67岁的村民董成俊把自家的10余亩地租给覃永兵，自己也在基地打工，一年能有收入1万余元。通过同样的方式，当地一批建档立卡贫困户有了稳定收入。

覃永兵说：“忙的时候有40多人在基地干活，每人每天工钱110元。”

发展苦丁茶的两年里，他给工人们发出工资20余万元，还给村民带来了地租收入。

黄柏是一种味道苦涩的中药材，在二溪村有着较长的发展历史。

“黄柏种植技术不高，主要是得选择好品种。”2020年，覃永兵看中黄柏价格逐年上涨的趋势后，大胆种植了200多亩。

2021年以来，覃永兵先后带着同村的几个村民到云贵川部分农村地区大量收购黄柏，再运回村里进行粗加工，随后又将半成品卖到成都、宜宾等地。4年来，共卖出1000余万元的黄柏半成品，利润达100多万元。聘请当地村民3000余人次在加工点务工，给当地村民带来了可观的收入。

黄柏的采收主要集中在每年的3月至

6月，共有4个月的时间。2024年，他聘请当地村民60余人在加工点务工，加工点最多时有70多人，他们剥皮、去粗皮、切丝、晾晒、包装、运输，忙碌的场景是以前从来没有过的。

二溪村党总支书记龙云渊说，今年村里采收黄柏期间很热闹，覃永兵他们加工的黄柏半成品吸引了安徽、陕西、贵州、四川以及水富市周边的客商慕名前来二溪村收购黄柏，这里似乎成了黄柏采收的集散地，也带动了当地餐饮、旅游等其他服务业的发展。

龙云渊还说，今年，全村黄柏的产值达2000余万元，加工黄柏给村民带来的务工收入有100余万元，覃永兵为务工的村民发了60多万元的工资。

村民周远成家有两个人在覃永兵负责的加工点干活，一季黄柏加工收入3万元。像这样收入的家庭村里有7户。

不仅加工黄柏半成品，覃永兵还育苗种黄柏苗。2023年，他育苗5亩地卖出20多万株幼苗，收入12万元。2024年，他又租地育苗8亩，11月下旬便可进行售卖，收入非常可观。

黄柏采收加工结束，覃永兵一家又将主要精力投入到黄柏育苗和重楼的管护中。

覃永兵，由于勤劳实干，大胆追梦，成为了村里有名的能人，先后被村民推选为15组村民小组长、太平镇二溪村回龙党支部书记，成了水富远近闻名的乡土人才。

10多年来，覃永兵坚守初心，大胆追梦，通过发展中草药重楼、黄柏和苦丁茶，带动产业发展、群众增收，为助推乡村振兴发挥了积极作用。



覃永兵(中)给村民讲解种植技术。

