

滇东北竹产业风景线之一

# “一根竹”撬动百亿元级产业

随着人类环保意识的不断增强,以“以竹代塑”的方式发展竹产业,越来越成为人们的共识。这种方式有利于保护环境,对于贫困地区来说,也为经济增长注入了新的活力。

事成于和睦,力生于团结。经过多年的精心策划、管护,昭通竹产业有了前所未有的发展,创造了“一根竹”撬动百亿元级产业的奇迹。截至目前,全市竹产业基地覆盖8个县(市、区)94个乡镇53万余户210余万人,综合产值达137.52亿元。立足丰富的竹资源优势,昭通市坚持做优一产、做强二产、做大三产,坚持“全竹利用”“全链开发”,加大招商引资力度,让竹产业加工集群不断壮大,也让越来越多的群众通过在竹制品加工企业就业,享受到了竹产业发展的红利。

走进位于绥江县中城镇田坝村10组的云南永固农业发展有限公司,工人陈显会已经结束了早上的工作,刚用餐完毕。她从事竹笋的前期分选,“我从建厂就来了,对各环节的工作已经非常熟悉。竹笋分类工作说起来并不复杂,其实要根据生产所需分为20多种规格,很精细呢!比如,长笋一般用于生产清水笋,但要根据长短粗细分为不同的规格,短笋用于生产调味笋,也要分为很多种规格。工作时间长了,也就熟悉了。我每天可以分选300公斤左右的竹笋,每月到手工工资有5000多元。”她说。

和众多的中年人一样,陈显会之前和丈夫林志前一起,天南地北到处打工挣钱养家。如今父母年龄大了,一个84岁,一个70多岁,孩子们也需要照顾。“2019年,听说家门口建起了工厂,我们就决定回来,应聘到公司上班。在家门口就业,下班就能照顾老人小孩,真是太好了。”林志前现在也在公司仓库管理物资,他们都对目前的工作很满意。

工人刘成香在清水笋生产线从事内包装工作,主要工作任务是给包装袋封口。“我和丈夫之前都在外地打工,照顾不了家里。现在两个孩子一个上初中,一个上小学,都是离不开家长照顾的时候。我丈夫还在外地做工,我回来上班可以管一下孩子的生活和教育,所以准备一直在这干下去。”她说。

云南永固农业发展有限公司的投资人是杭州永能企业管理有限公司,在绥江县经营永固水泥有限责任公司取得成功,因看好竹产业的发展前景,便投资创办了云南永固农业发展有限公司,专注于竹产业发展。主要经营范围有种植竹、竹产品等农副产品生产加工、销售流通及文

化旅游等。公司共有5个生产车间,截至2023年12月,有在职员工96人。

“我们公司投资1.7亿元建设的年产2万吨的竹笋深加工生产线,已于2021年投产。发展过程中,在固定资产投资、标准化厂房建设、竹基地管护等方面,都得到了市、县党委、政府的政策和资金支持。当前,公司生产经营能力快速增长,经济效益逐年攀升,2023年产值实现了3000万元,预计今年能突破5000万元。公司2021年被认定为昭通市农业龙头企业,2022年11月升级为规上企业,2022年12月公司在云南股权交易中心成功挂牌上市,2023年被认定为云南省农业、林业龙头企业,同年4月取得海关商品出口备案许可证。一路走来,公司发展之路一帆风顺。”该公司办公室主任陈敏介绍说。

云南永固农业发展有限公司在绥江县新滩镇银厂村,会议镇三渡村,板栗镇双河村、桂花村、中岭村共建成5.5万亩竹基地,通过与村集体经济、农户建立“双绑”机制,进一步增强了竹产业发展活力。“我们通过协议的方式明确了公司、村集体经济、农户的权利及义务,采取高度组织化的模式,使产业惠农有了抓手。具体来说,就是由农户出土地,竹基地投产后退竹笋、竹材销售利润的50%,村集体负责组织协调,占利润的5%,公司负责投资和管理经营,占利润的45%。”陈敏有条不紊地说。

通过与结对村共同发展,公司和竹农实现了双赢,一方面企业解决了竹笋原料供给的问题,另一方面村集体经济得到了壮大,农户实实在在实现了增收。在方竹基地营林生产方面,带动各村富余劳动力2933人次短期就近务工,公司累计支付劳务工资1400余万元,务工群众人均增收4400余元。公司采取最

低保护价收购订单、现场直接收笋及农户送交竹笋等方式收购竹笋,对农户采集的竹笋做到了应收尽收,增强了农户大力发展竹产业的信心。

竹子是“君子之材”,不仅能增加收入,还能传承文化产业的发展。来到平面竹编省级非遗传承人袁朝秀的公司,各类竹编生活用品琳琅满目,让我们眼前一亮。簸箕、撮箕、背篋、水果篮等立体竹编制品摆满货柜。最引人注目的是她的平面编织作品“百帝图”“百寿图”等。这些作品以竹编的形式来作画,以50厘米见方的竹编,编制出历代帝王形象,栩栩如生。

“一厘米宽的竹篾,可以在刮到足够薄的基础上,用排针刷成8丝、12丝乃至28丝,最细的篾丝3根合起来可以穿过细细的针眼。将篾丝用高温蒸煮的方式上色,再清洗至不掉色,以色彩来表达画面的色彩和明暗。”袁朝秀向我们详细介绍平面竹编的原理。

在袁朝秀手里,有形、有节的竹篾,彻底丧失了脾气秉性,变成了柔软可塑的“经线”“纬线”,佐以色彩和明暗,被赋予了纸面一样的质感和艺术的生命力。

前几天,“绥江文旅”抖音号发布了一个作品,正是袁朝秀的竹编作品被赠送给了法国消防。这个见证中法友谊的视频,引起不小的轰动。在小小40厘米见方的面积上,袁朝秀用上万根“经线”“纬线”,近10种颜色,绘就了一只活灵活现的、站在牡丹枝头的孔雀。其技艺高超、画面精巧,令人叹为观止。

袁朝秀是熟悉竹的,也是深爱竹的。“我爷爷是绥江有名的篾匠,经常帮邻居免费编制生活用品。我很小的时候,就喜欢给爷爷当小帮手。爷爷刮竹子产生的竹篾清香在家里萦绕,让我很着迷。很

快,我就掌握了‘人字路’‘心字底’‘菊花图’‘六角边’等基本编制技法。”

20岁的袁朝秀专科毕业后,在保险公司上过班,也开过服装店,但她一直热爱竹编技艺,常常独自琢磨,从未放弃。在县里组织的一次竹编技能培训上,袁朝秀大开眼界。一位从四川邀请来的技师培训平面编制技术,让她第一次知道了心爱的竹篾还能有这样一个艺术表现形式。

她如痴如醉地沉迷在平面编制的世界里,编制技艺很快在县内名声大噪,继任绥江县高级职业中学都聘请她去开设课程。艺术都是相通的,在平面编制的过程中,袁朝秀深深地认识到自己绘画技巧的欠缺对竹编技艺的创新创造形成了制约,她在高级职业中学任教期间,也虚心当了几年“学生”,绘画技艺得到明显提高。

2008年,袁朝秀开起了“金江竹编”家庭作坊,家里父母、弟媳跟她一起搞竹编,产品有提篮、花篮、编织画等。其中,生活用品类竹编最受市场欢迎。

2014年,袁朝秀成立了金沙竹编工艺文化有限公司,建起了工厂。工厂招了100多位工人进行生产,她把自己琢磨出来的技法,毫无保留地进行传授。对有兴趣学习竹编技艺的人,她通过举办培训班的形式,批量进行培训。“我的弟子不下4000人了吧!”她得意地说。

2020年,为了把产业做得更大,她团结带领搞立体竹编的绥江县非遗传承人林尚田、搞竹雕的非遗传承人吴华荣,一起抱团发展,3人把各自的公司合并起来共同经营。他们分工明确,有负责市场营销的、有负责产品质量的、有负责行政管理的,事业越做越大。

“今年以来,文创产品销路是最好

的。”袁朝秀说。在文创产品区,记者看到袁朝秀研发了很多新品,有竹编的包包、发饰、发簪、扇子、胸花等等,一个个精巧夺目,惹人喜爱。

“用于平面编制的竹材,一定要竹节稀、竹筒长的竹材,可这样的竹材很难找,只有养分充足、土壤肥沃的土地才能生长出这样的竹子。经过多年寻找,已经找到了这样的竹材,我们同板栗镇中岭6组签订了竹材供应协议,涉及农户45户,一年要消耗竹材1000多吨。”袁朝秀说。

我们到水富市二溪村的致诚农业开发有限公司采访时,这里正是一派热火朝天的建设景象。“这里已经存放了300多吨竹笋原材料,产品生产线也已经安装完毕。等水、电等安装调试好,这个月之内就准备试产。”公司负责人张通义是四川宜宾人,2019年由水富市招商来投资竹笋加工。最近因为公司要投产,他忙得不可开交。

张通义之前从事园林绿化工作,经过多地考察,他看准了竹笋加工产业。于2020年开始,以与农户形成利益联结的方式,建设了2.6万亩竹产业基地。2021年,他注册成立了公司,2022年,公司被评为水富市龙头企业。现已在基地建设上投入了2000余万元,在厂区建设上投入了2600余万元。

“农业产业前期投入巨大,幸好市、县各级党委、政府营造了良好的营商环境,也得到了一些政策扶持。现在艰难一点,等竹子丰产了,就算每亩产150公斤竹笋,光打笋一项也能实现产值3900万元。”说起公司发展,张通义信心满满。

截至目前,昭通市共有涉竹企业38家(竹笋26家,竹材10家,种植2家),其中省级龙头企业7家。有专业合作社95个,村集体经济72家,个体大户38户。竹笋加工设计年产能19万吨,2023年就地加工10万吨。

竹产业因其巨大的经济价值、生态价值和文化价值,越来越为人们所重视。按照全市“抓一抢二活三”的发展思路,昭通市将努力引进一批国内影响力较强的竹笋加工企业落户昭通,优化加工布局,延伸产业链条,推动融合发展。到2025年,力争新建竹笋初制所30个,力争新增竹笋精深加工企业18家;将在竹笋收购、加工、销售等环节进行奖补;以绿美竹园建设为抓手,探索“竹产业+竹体验、竹康养”发展模式,实现多元化发展。昭通的竹产业,将会成为一条巨大的产业链。

昭通竹产业必将创造奇迹,“节节攀升”,“一根竹”撬动百亿元级产业,我们继续拭目以待。

滇东北竹产业风景线之二

# 乌蒙山间建起“绿色银行”

在中国传统文化里,竹被视为正直、坚韧、高洁的象征,与“梅、兰、菊”并称为“四君子”,又与梅、松合称为“岁寒三友”,是历代文人所喜爱的植物之一。唐代诗人杜甫在《严郑公宅同咏竹》里说:“绿竹半含箨,新梢才出墙。色侵书帙晚,阴过酒樽凉。雨洗娟娟净,风吹细细香。但令无剪伐,会见拂云长。”全诗清新雅致,以“竹”为吟咏对象,托物言志,耐人寻味。农学家贾思勰也爱竹,他在《齐民要术》中对方竹笋有记载:“笋,竹萌也,皆四月生。唯巴竹笋,八月九月生……”

眼下,昭通的竹产业发展,为群众增收致富,产业振兴带来了新的气象。

昭通位于中国混合竹林分布带,目前已查明有竹类植物15属78种1新种4个栽培种,是中国竹资源富集区之一,也是云南竹资源大市,现有竹类资源680.2万亩。2018年以来,昭通市委、市政府把竹产业作为促进农民增收的重要产业予以高位推动。当前,竹产业已成为巩固拓展脱贫攻坚成果、助力乡村振兴和带动农民增收的重要产业之一。

方竹是昭通众多竹品种中的一种,但它与其他竹子的生长期截然不同。春夏是它积蓄能量的时期,到了凉意渐浓的秋天,它才懒洋洋地在雨雾中破土而出。昭通有方竹、箬竹小径级特色笋用竹563.1万亩。眼下,正值方竹出笋的季节,记者走进乌蒙山雨雾蒙蒙的竹林,看到的是一派竹林生长的蓬勃景象……

绥江县板栗镇关口村十组,因生存条件恶劣,脱贫攻坚期间,这里实施了整组搬迁,44户村民搬到了县城附近的兆佳坝易地扶贫搬迁集中安置点,他们由此开启了幸福美好的新生活。“我本人也是关口村人,2017年,决定带着大家种竹子。虽然竹子前几年管护投入要大一些,但成林以后收益很好,管护也容易。采收竹笋时

间集中,方便大家回来采收,所以大家都非常支持。”春茂竹木种植专业合作社负责人邓天斌说。

按照合作协议,群众以土地入股,可以实现管护期间务工收入、采笋期间打算收入,还能以5:5的比例跟合作社分摊卖笋的利润。

蒙蒙雨雾中,我们隐约地看见竹林里有那个打笋的老乡,他戴着草帽,身着雨衣,穿着雨鞋,腰间挎着一个塑料口袋,弯着腰正在竹林里采笋。他的手上磨满了一把,就反手放进口袋里。听见我们叫他,他踏着矫健的步子走来,站在两米左右的坎上。大概是嫌隔得远,不好说话,他抓住绵软的方竹,从坎上飘然跃下,好似会轻功的侠士,又好似灵巧的猴猴,一下落在了我们面前。看我们惊魂未定,他腼腆地说道:“这,没问题的。”

他是年纪已经不小的蒋成亮。“我是今年9月16日回来打算的。每天能打80公斤左右,采笋的工钱是每公斤3.6元,每天收入300元左右,我们夫妻俩每天打算收入600元。今年,我们打春笋加上分红共挣了4.8万元。加上打完秋笋,收入可能有6万多元。”蒋成亮开心地说。

关口村十组这片竹基地共有2500亩左右,2017年栽种竹子至今,从去年已经开始试采摘竹笋,获得了少量收益。“前期栽种和管护投入力度大一些,部分由党委、政府补贴,部分由我们自己筹集资金解决。去年卖笋收入40多万元,但去年没有采笋道,人工成本高一些,达到每公斤6元,每户分红8万多元。今年,绥江县委、县政府投入了一部分项目资金,支持我们修建采笋道,采笋人工成本因此降下来了。每天采笋的工钱、分红立马到手,非常干脆。”邓天斌说。

“虽然前期投入大,贷了很多钱,压力很大,但丰产以后可以实现300吨的总产量,按现在的价格来算,产值就有450万元了。想到前景可观,我们就充满了希望。”

邓天斌说。“丰产以后,我们一家人的收入还不止10万元!”说起竹产业发展的前景,蒋成亮兴奋地说。

在水富市太平镇二溪村19组,竹农龙银顺也向我们分享了他的喜悦。“跟魏洪兵学到了种竹的技术,除了自家林地,也租种了一些,一共种植了100多亩竹子。”由于今年连续干旱,二溪村竹笋收成不太好,遇到龙顺银的时候,他采了一些竹笋,不太多,但他对发展竹产业仍旧充满信心:“才开始打算,也就万把元的收入,但是我算了一下,过两年丰产了,就算一亩竹笋产竹笋100公斤,每年收入也不少于10万元。更何况我们现在是竹林套种黄柏,黄柏还另有一份收入。”

魏洪兵是二溪村20组村民,2018年带头成立了水富铜锣坝竹产业专业合作社,带领大家建起了1200多亩的竹产业基地。近年来,在魏洪兵的示范带动下,全村竹子种植面积发展到了2万多亩,走上了增收致富的大道。“小时候,家乡太穷了,真的是‘住千脚落地的房子,穷得留不下一个耗子’。我16岁就外出务工了,到了河南,砖厂、煤厂的脏活、累活我都干过,后来到了浙江杭州打工,积累了一些资金。2016年回到家乡,大家推选我担任村民小组组长,他们的信任让我感觉肩上的责任重大。”魏洪兵说。

建立了竹基地,魏洪兵也加入了市竹产业协会,在协会,魏洪兵接触到了一个关于竹的小世界。“市林业和草原局组织协会成员开会,我结识了四川巴食川珍品有限公司负责人,打通了市场销售的渠道,我们基地的竹笋,都供应给了巴食川珍品公司。帮助大家找到了销路,大家都很信服我。”魏洪兵说。

随着从事竹产业的时间越来越长,魏洪兵跟市场的连接越来越紧密。从最初自己驾着皮卡车到处收购竹笋,到现在有

了固定的交易点,直接联系货车取货,支出节约了,利润空间也扩大了。“每年要帮乡亲们卖掉两三百吨竹笋,直接跟市场实现了无缝对接!”他说。

魏洪兵和乡亲们还得到了省科技特派团的支持。2019年,省科技特派团依托水富铜锣坝竹产业专业合作社,帮助他们发展起了方竹育苗基地。魏洪兵带动合作社社员精心管护,9个月便达到了“一年苗”的供苗标准。镇内外采购订单源源不断,当地村民在育苗、起苗、包装、运输等过程中增加了收入。

魏洪兵与二溪村村民手牵手抓发展,实现了增收致富,他个人也因此被评为“云南省农村致富带头人先进个人”。

沿着蜿蜒盘绕的乡村硬化公路,我们来到了水富市三角村铜锣片区。3.5万亩竹基地把连绵的群山打扮得清秀俊逸,云雾给俊朗的青山蒙上了一层薄纱,使得这山既有英武之气,又兼具侠骨柔情,像极了武侠小说里侠士的修行之地。雾来了,青翠的竹林霎时不见踪迹;雾走了,青翠的竹丛在奶白色的云雾中纤毫毕露,就连叶尖的露珠,也渐渐清晰起来。

“以前,三角村是水富市最偏远的高寒落后山区,我们苗族同胞一度在贫困线上苦苦挣扎。咱们这里海拔高,土壤、气候条件都差呀,除了种苞谷、洋芋,我们试种过苹果、失败,试种过核桃、板栗,也失败了。2017年,县里组织我们去彝良县学习种竹笋用竹助力脱贫攻坚先进经验,我觉得大有可为。”三角村党总支书记马光均说。

三角村适合竹子生长,之前山上也长竹,不过都是些没多大价值的材用竹。“我去学习时在路边买了一大筐回来,妻子用它炒了一盘菜,噢,甜脆爽口,比我们这里的笋好吃多了。”马光均身体力行,先行先试,2018年底,投入资金流转本村林地试种方竹500亩、箬竹300亩。

看到马光均种的竹子长势喜人,听他描述竹产业的发展前景也很乐观,大家心动了。马光均趁热打铁,决定在铜锣片区搞试点,在市、镇党委、政府的帮助下,通过引进公司流转闲置林地进行栽种,形成覆盖铜锣自然村7个小组130户共计1万余亩的“万亩方竹示范基地”。

经村“两委”议定,三角村把竹产业作为“一村一品”主导产业进行培育,担心群众没有信心,马光均以帮助盐津县、大关县笋农采笋的方式,带着群众亲眼见证方竹笋的市场前景。当看到漫山遍野疯长的竹笋变成了红彤彤的人民币,群众主动性上来了。加上市、县党委政府的大力支持,该村2020年很快发展起竹林超3.5万亩,户均超50亩,实现三角村村竹产业全覆盖。

“我的竹基地去年实现收益20万元,今年预计将突破40万元,带动了60余名脱贫群众参与管护和采笋,人均增收3000元。全村的竹基地地面积去年已达1.8万余亩,产笋约1600吨,产值达2000万元,725名村民参与竹林管护、竹笋采收等,累计实现务工收入230余万元。”为了提升竹产业的市场价值,在市、县林草部门的支持下,我们成功创建了三角铜锣和三角双房2个“绿色食品品牌基地”,实现方竹笋、箬竹笋“绿色食品”标志申报,并获得“鲜竹笋有机转换认证证书”。目前,竹产业已成为三角村的支柱产业,预计2年后进入全面丰产期,年收入可达1亿元,群众人均可增收3万余元。”马光均给我们算了算他们的“经济账”。

2023年,三角村被评为水富市“产业兴旺红旗村”。马光均被省乡村振兴局评为“云南省农村致富带头人先进个人”。

在乌蒙大地上,像绥江、水富这样成功探索出竹产业助推乡村振兴的还有很多。昭通市已经实现以万亩以上村为重点,通过收储、流转、入股等方式,培育新型经营主体,形成利益共享、风险共担的“企业+新型经营主体+基地”利益联结机制。乌蒙山间建起满山遍野的“绿色银行”,为老百姓储蓄了满满的幸福!

(本版稿件由记者吕翼、刘静涛采访)



漫山遍野的竹林。 记者 张广玉 摄