

水磨镇的“薯光”耀眼

实习记者 田朝艳 通讯员 罗峙

2018年中国马铃薯大会在昭通举行,鲁甸县水磨镇马铃薯种植基地被选为参观点,在此次大会上,水磨镇被授予“中国南方马铃薯之乡”和“马铃薯助推脱贫攻坚示范乡”荣誉称号;2019年,第三届南亚东南亚农业科技创新研讨会上,水磨镇又一次在中外参会人员面前亮相。

马铃薯又称洋芋、土豆,昭通人习惯叫它“洋芋”。在昭通提到“洋芋帝国”必然会想到水磨,而水磨镇马铃薯种植面积只有6.7万亩,在全市的种植面积都不靠前。为何水磨的马铃薯种植基地得以多次被选为国际、国内大会的参观基地,亮相于世界,水磨马铃薯凭什么?

答案是优质种薯。

春天,种下希望

3月的水磨,风吹麦浪,空气中透着清香,星星点点的油菜花和红红的梅花让荒凉的大地有了生机,在水磨马铃薯种薯扩繁基地,村民们在忙着挖塘、放种、覆土,种下一年的希望。栽种现场,有一个打扮特殊的人,头戴鸭舌帽,系着围裙,脚穿水鞋,手拿着一个蓝色文件夹穿梭在基地里,经打听才知道这是水磨的“科学家”——刘飞。

“在水磨,你不种马铃薯还种什么?”水磨镇位于鲁甸中部,境内大部分地区属海拔2400米以上的高寒山区,年平均气温9.3℃,是鲁甸县平均海拔最高的乡(镇),马铃薯是水磨群众赖以生存的生活物质。然而,20世纪90年代,受交通、地理位置等因素的限制,水磨的马铃薯产业组织化、集约化程度不高,广种薄收的种植方式,却让辛苦劳作一年的农民难以吃饱肚子。这让作为水磨镇农业农村发展中心农业研究员的刘飞看在眼里,急在心里,农村出身的他,深知马铃薯对于老百姓的重要性。“当时的马铃薯品种产量低,易患病,亩产不到1000公斤,老百姓的生活艰难。”刘飞说。

传统产业要焕发新活力就离不开新



村民在栽种马铃薯。

记者 张广玉 摄

品种、新技术的不断培育和推广,如何改变马铃薯产值低的现状?刘飞把目光锁定在了种薯培育上。他介绍道:“农作物新品种的贡献率在37%以上,马铃薯增产的贡献率超过60%,优质的种薯尤为重要。”就这样,他一头扎进了马铃薯种薯的培育研究中。

近年来,鲁甸县把马铃薯作为农户增收致富的特色产业来抓,不断规范和引导土地承包经营权流转,大力推进马铃薯种植规模化、布局区域化、生产标准化,采用“党支部+合作社+基地+农户”的模式,成立了新兴马铃薯专业合作社,专门从事马铃薯种薯研究及种薯推广,带动群众增收。刘飞积极寻找载体,争取合作社与中国农业科学院、云南省农业科学院、云南农业大学等科研机构合作,进行培育选种。2014年,经过反复培育对比,终于从上千个品种中选出了“云薯505”,大规模推广种植并向群众免费提供技术指导,马铃薯的产量大幅提高,带动了水磨群众脱贫致富。“这个品种产量高,抗病,品质好,亩产达2000多公斤,是目前水磨的主要种植品种。”说到“云薯505”的成功培育和推广,刘飞满脸的自豪。除了在水磨广泛推广种植“云薯505”外,他们每年通过培训会还向相邻县(市、区)推广种植“云薯505”并提供技术指导。截至目前,合作社在昭通市累计推广马铃薯新品种480万。

随着“云薯505”的增收增产,群众的生活也随之改变了,马铃薯不再是主食,但家家户户的餐桌上还是少不了。种薯扩繁基地旁有三五袋马铃薯和柴火堆放在一起,这是村民们的“晌午”。冯天兰也从家里带了一袋马铃薯,准备休息时和大家烧着吃。她和丈夫忙着种完自家地里的马铃薯,又到基地上班,除了土地

流转和种植马铃薯的收入,一个月还有近6000元的工资收入,两人都很有干劲。冯天兰笑着说:“马铃薯,从小吃到大,天天吃都吃不腻。”如今,水磨镇共有马铃薯种薯扩繁基地3.3万亩,辐射带动周围8000余户村民发展马铃薯产业,解决了200余人就近就业难题。2022年经田间测产,水磨镇的马铃薯平均亩产量3949公斤,比常规品种、常规方法栽培的马铃薯大幅度增产。

冯天兰从家到基地上班就3分钟的路程,同样是种马铃薯,如今却有了不一样的期盼。

秋天,收获幸福

“洋芋花开的时候,漫山遍野,很漂亮!”刘飞扎根土地研究种薯培育了二十

几载,真正变成了马铃薯种植专家,成为了老百姓眼中的“科学家”。而马铃薯产业的发展带领群众实现了脱贫,如何巩固拓展脱贫攻坚成果接续乡村振兴,他又有了新的想法。

在第20届中国马铃薯大会论坛上,专家一致认为昭通是世界上最适宜种植马铃薯的地区之一。市委、市政府立足资源优势、产业基础,科学选择马铃薯产业作为六大高原特色产业之一进行打造,规划2018年至2025年打造60万亩优质种薯基地,把昭通建成立足大西南、面向南亚东南亚的优质种薯生产基地的目标。水磨镇党委、政府抢抓机遇,立足规划,以新兴马铃薯专业合作社为代表,不断提升规模化种植水平,走“水磨优质种薯”品牌化道路。

除了“云薯505”,现在水磨镇又培育出了黄皮黄肉,品质、产量更高的“云薯108”。“未来3—5年,我们将主推‘云薯108’,进一步助力农民增收致富。”刘飞信心满满地说。62岁的李寿聪已在合作社上班6年,今年,他家6亩地已经率先种上了新品种“云薯108”。

种子是农业“芯片”。刘飞分析:昭通全市常年种植面积达300万亩以上,这样的大产业富集区,受产业提质增效政策导向拉动,马铃薯种薯需求量大,全市种薯有40万—60万吨潜在需求,按照种薯3年更新换代周期分析,每年种薯需求量在10万吨左右,水磨镇发展马铃薯种薯,市场前景较好。除了种薯,刘飞还将目光投向了马铃薯花。“夏天,水磨镇漫山遍野的马铃薯花竞相绽放,很漂亮,很适合发展休闲观光农业。”说到后续规划,刘飞两眼放光。

“下一步,我们还将培育加工型马铃薯,争取培育出更优质更高产的种薯,同时将利用马铃薯花、万寿菊花、独蒜兰花等花卉发展乡村旅游,把水磨打造成鲁甸后花园,让老百姓既能吃饱肚子又能‘贩卖’美丽风景,真正实现乡村振兴。”刘飞看着这片广袤的土地,开心地笑着说。

朱锐锋:中西互补 共筑健康屏障

通讯员 严恪 石春宏 文/图



朱锐锋(中)向年轻医生讲解医学知识。

查房、了解患者病情、帮助同事解决工作中的难题……这是朱锐锋医生的日常。朱锐锋是上海市松江区中心医院血液科的医生。2022年9月,他积极响应国家东西部协作医疗帮扶的号召,到昭通市第二人民医院风湿免疫血液科开展帮扶工作。

昭通市第二人民医院风湿免疫血液科成立于2022年6月,相比其他科室,这是一个非常年轻亟待成长的科室。该科室的医生多数是学中医的,且从业资历短。朱锐锋医生的到来,不仅弥补了中西医互补的短板,也为该科室的发展奠定了基础。

科室的发展,首要的是人才队伍的建设。昭通市第二人民医院风湿免疫血液科主任廖益勇告诉笔者:“这个科室专业性非常强,对医生的要求特别高。朱医生的帮扶,对科室发展起到了很大的促进作用。特别是骨髓穿刺诊疗技术,以前在我们医院开展过,但已经中断10多年了。这项技术是科室发展的一项关键技术,血液系统的诊断最主要的就靠骨髓穿刺技术来支撑,如果没有这项技术,科室的发展就会受到很大的限制。”

朱锐锋告诉笔者:“这边的治疗都是以中医技术为主,而血液病学是一个以西医治疗为主的科学,这些年轻医生在西医方面缺乏相应的经验。骨髓穿刺这是血液病学必须要掌握的临床技能,我来了以后,首先带领他们完成骨髓穿刺操作,经过学习,现在他们都已经掌握操

作技术了。”在医疗领域,突破一项技术,就可以帮助一批患者康复。

“现在我们科对血液系统的诊疗,基本上常见病已经可以诊断了。患者不再需要转院了。”廖益勇开心地说。

朱锐锋告诉笔者,目前,该科室的医生在骨髓穿刺这项技术方面进步很大,接下来他将结合科室的实际,按照计划进行帮扶提升医生水平。朱锐锋说:“另外一项关键技术是关节腔穿刺,这也是风湿免疫科的基本操作,现在经过培训指导,他们也掌握了这项技术。下一步,我将重点培养他们的理论基础,争取把我在血液病方面的专业知识、医学经验传授给他们。”

采访中,笔者遇到了正在接受治疗的患者赵泽秀,通过朱锐锋医生的治疗,她的病情明显好转。她心怀感激地说:“开始我来医院时病情很严重,朱医生帮我检查治疗后,好了很多,非常感谢朱医生。”一次帮扶一生情。朱锐锋告诉笔者,一年时间非常短,他将尽最大努力,帮助该科室医护人员提升业务水平。“我离开以后,会跟他们建立良好的沟通关系,在他们的临床实践中,有任何疑问都可以来咨询我。”

中西互补,东西部协作,朱锐锋医生不远千里到昭通开展医疗帮扶,相信在他们的用心帮扶下,昭通的医疗技术水平一定会全面提升,为昭通人民筑起一道健康屏障。

2月10日,天刚刚亮,陈高伟从永善县城仓库装满一皮卡车肥料,就奔走在晨雾弥漫的乡村公路上,当天他来回跑了4趟,将120包肥料送到黄华镇金寨村坝口村民小组果农于焕斌家里,晚上回到家,儿子陈登鱼做了可口的饭菜,忙碌的一天在美食中消解了疲劳。

离开城市回乡创业

“陈总,这么早你没吃饭吧。用了‘菌生园’‘高塔520’等肥料,白橘个大,颜色又黄,好卖。”这个春节于焕斌很开心,去年果园丰产,他增收2万多元。

“今年闰二月,一年两头春,初春气温低,脐橙、白橘春肥施得早,初三就开工,每天都在路上,节令不等人,得尽早把肥料给果农送去。”陈高伟一边忙碌一边向记者解释。今年已经是他做农资销售的第5个年头,这些年,陈高伟不是在给农户送肥料,就是在田间地头回访客户,他的足迹遍布永善县的村村寨寨。

今年38岁的陈高伟,是永善县务基镇青龙村青园二组村民,家里姊妹多,生活艰难。高中毕业后,他先后跑乡村客运、学蒸包子卖早点……结婚后,他和妻子吴兴芬便到浙江省务工,每年能挣10多万元。

2017年,陈高伟和妻子回家过年。陈高伟的母亲高兴地向他们讲述使用了昆明农家乐公司肥料后,家里的白橘每亩增产300多公斤的事。看到肥料为农作物带来的增产增收,陈高伟心里萌生了创业的想法。夫妻二人考虑到照顾老人和小孩读书,决定不再外出打工,拿出积蓄20万元,代理农家乐肥料永善县区域销售,从零开始创业奋斗。

扎根泥土诚信经营

刚开始,陈高伟也不懂得销售需要推广,天天在门面坐等客户,生意惨淡,年销售才100多吨,除去全家开支只剩1万多元。

天上不会掉馅饼,努力跑市场,才能赚钱。思考后,陈高伟开始往村里地里跑。他将肥料放到务基镇八角村五星枇杷基地、白胜村四方碑脐橙基地,给种植户免费试用,使用后普遍增收,受到农户的一致好评,订单也随之而来,当年的销售额翻了一番。

“你诚心诚意,农户才会对你真心实意,不诋毁对手,不贬低同行,不辜负客户,不夸大宣传,诚信经营。”陈高伟一直坚持“四不”原则,用朴素的语言推广,让农家乐肥料销路越来越广,生意越来越好。

“用了后叶肉肥厚,叶片油亮浓绿,根系发达,管的时间长。”果农殷文美肯定地说。

2022年12月8日,陈高伟来到金寨村坝口村民小组送肥料,由于于焕斌家里只有70多岁母亲和他的妻子在家,陈高伟二话没说,将两包肥料用背篓直接背到他家。

“陈总实在,农家乐肥料提苗快,长势

旺效果好,省心省力,来一车卖一车,大家非常欢迎。”王启群说。

在一次次进村入户和送肥下乡中,陈高伟成了这些村民的知心人。有农户手边暂时困难的,陈高伟就垫着肥料成本,农家乐肥料在陈高伟的推广中渐渐被农户认可。

脚踏实地创造业绩

业绩是干出来的,奇迹是拼出来的。每一项事业的成功,不论大小,都是靠脚踏实地,一点一滴干出来的。

“我特别尊重每一个农民,珍惜与每一位村民的感情,不会施肥的我会手把手教,直到教会,他们一年忙到头,增产增收才有保障。”陈高伟说,选择了做农资生意,就选择了人生。

近年来,只要陈高伟跑过的地方,大部分农资市场被他拿下,大家都觉得他为人诚实、信得过,农家乐肥料已成为大家的用肥首选。

2020年,陈高伟抓住公司推出含黄腐酸钾黄晶317系列新产品的机遇,免费给100多户脐橙种植户每家发放5公斤试用,体验式的营销让订单快速增长,仓库也扩展到100平方米,库存达100吨。

拓展市场,利益才能不断壮大。陈高伟一边销售,一边发展乡村代理商21家,他还到四川省雷波县的卡哈洛、瓦岗发展代理。2022年,通过批发、零售,陈高伟销售肥料700余吨,获利32万元。

今年2月上旬,在云南省片区代理商年终总结会上,陈高伟因超额完成任务,获得长效缓释新型绿色肥料推广三等奖,公司奖励1.98万元。

“这次充电学习后,信心更足了,今年计划再发展5家代理,争取实现800吨销售任务。”陈高伟在心中定下了更大的目标。

简单的愿景,平淡的生活。每天,陈高伟开着他的皮卡车送着肥料,妻子和儿女一如往常在县城守着门面和仓库,等着挣钱养家的丈夫平安回家。



陈高伟(中)为群众送肥料到家。

陈高伟:带着泥土芳香奔跑

通讯员 田明文 图

采访札记:

一粒米,千滴汗。农业的丰收离不开农资,更离不开农资人的努力。我们千家万户端着的饭碗和果盘里,有无数老百姓辛勤耕耘的汗水,凝聚着许多像陈高伟一样的农资人付出的心血。